

月刊！大阪でんきレター

仕事に少し関係のあることから、まったく関係のないことまであなたにお届けします



今月のトピックス

- ◆ 社長のひとり言
- ◆ 今月のおさめし
- ◆ 6年ぶりに復活！
- ◆ 無料です！大阪でんきレンタル事業
- ◆ この人仕事できるな～と思うとき
- ◆ 質素儉約男の贅沢とは



社長のひとり言

効率よりも大切なもの

「古い付き合いなんて非効率だ」「もつと利益率の良い客に変えるべきだ」——そんな風に、目に見えない信頼関係を無価値なものとして切り捨てていけないか。「運が悪かった」と環境のせいにして、影で不満を漏らしていないか。「伝票通りに届けたから仕事は終わり」と割り切り、現場の美観や地域への影響に無関心になっていないか。あるいは、カタカナ語を並べて相手に劣等感を抱かせたり、事務的な手間を嫌って「ルールですから」と相手を突き放したり……。

社長に就任して、今年で10年になります。就任当初、一番悩んだのは「離職」でした。口では「社員を大切にしている」と言いながら、実態は「また辞めた」「あの年に入ったメンバーが全員いなくなった」という状況の繰り返し。当時は「給料が安いから」「時間が長いから」と環境のせいにし、目先の手を打つばかりでした。まさに人を「材料」として見ていたのだと思います。

しかし、ここ数年で私の考えは変わりました。会社は「生き物」であり、社員は「大切な仲間」であり「子供たち」である。そう信じることにしたのです。職場環境を整えるのは、単なる離職防止のためではありません。社員が心身ともに健康でなければ、お得意先や地域社会に貢献などできるはずがない。ただ「全員が元気に笑顔で仕事に励んでほしい」という一心で、さまざまな改革を進めてきました。

今の私にとって、最も大切な経営課題は「採養(さいよう)」です。人が生まれ、育ち、次世代を育て、地域と共に歩む。それが自然な営みであるならば、生き物である組織も同じはずです。当社の考えに共感して入社してくれた新人を、先輩全員で迎え入れ、立派な大人に育てる。大阪でんきの社員として自己成長の喜びを知り、誇りを持って社会に価値を提供する。そんな風に人生を輝かせてほしい。それが私たちの使命だと考えています。

……と、毎回立派なことを書いていますが、実際は失敗の連続で、課題は山積みです(笑)。一步進んで半歩下がるような歩みですが、皆様の人生と共に歩む大阪でんきを、これからも「最良に、よろしくお願ひ申し上げます。



代表取締役社長
としたろう
山本 利太郎

今月のおさめし

年明けはや2月中旬に差し掛かったころですが皆様いかがお過ごしでしょうか。

本年第2回目のおさめしを担当させていただきましたいております。富山事業部の夏野です。

昨年一人暮らしを開始して初めての冬ですが、家事全般と雪かきに追われ、父と母のありがたみを痛感している次第であります。

昨年末から続いた過去最高の銅ベー

スの急騰が終息を見せている今日この頃ですが、本日の主題であるおさめしのコーナーです。弊社すぐ近くに御店を構えられている「担々麺専門店とりごま」さんになります。

店内は昨今のラーメン屋さんと比較してもおしゃれな雰囲気、ごまとラー油の香ばしい香りが漂う厨房では忙しく様々な趣向を凝らした一杯を提供されているお店です。

自分は今回御店自慢の「とりごま担々麺」をいただくことにし、お供にきていた

だいた金永さんは「醤油トリチャーシュー麺」を注文させていただきました。

初見の御店で辛いものとなると完食できるか不安の残るところでしたが、自分が注文したものは辛さが控えめになりました。

卓上のラー油を追加する形で好みの辛さにすることができるため、ゴマの風味と濃厚なコク、歯応えのある麺がマッチして非常においしい一杯でした。トッピングの水菜とネギも辛さと合わりあつという間に完食してしまいました。

店内見回すと季節や週に応じて変わった内容の担々麺を提供されているようですので会社の近くということもあり、今後も通うのが楽しみです。

ご注文頂いた商品を弊社へ引取りに来られた際には、お昼時にぜひぜひ立ち寄ってみてはいかがでしょうか。

写真撮ってないですがトリチャーシュー丼も併せておすすめですので是非どうぞ!



なつ の あつし
夏野 敦



6年ぶりに復活!

6年ぶりに開催した新年会に、日頃よりお世話になっております仕入れ先の皆様のご参加を賜り、誠にありがとうございました。準備を通じて多くの学びもありましたが、皆様のご協力により滞りなく終えることができました。交流

の広がりに確かな手応えを感じております。本年もより一層連携を深めてまいりたく、引き続きご支援ご厚情をお願い申し上げます。深く感謝申し上げます。



くろだ たかひろ
黒田 剛史



大阪でんきのレンタル事業「オサタル」始めました！

お客様の小さな困ったを解決したい。
そんな想いからオサタルは生まれました。

平等イチオシ！

新登場

富山事業部レンタル品



メーカー：HIOKI
品番：照度計
商品：Bluetoothで測定データをスマホやタブレットに送信可能。

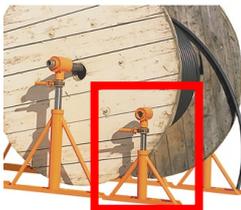


メーカー：育良製機
品番：ISK-DK150
商品：ケーブルマスターミニ。CV150SQまで。VAも剥けます。本体31kg

高岡支店レンタル品



メーカー：新ダイワ
品番：IEG200M-Y
商品：インバーター発電機。2.0kVA 防音型、32kg。単相100V ガソリンエンジン



メーカー：育良精機
品番：ISG-200
商品：ケーブルジャッキ
高さ450～650mm
2脚1セット(13kg×2)
シャフト(1300mm、9.5kg)



メーカー：パナソニック
品番：WRT9630
商品：フル2線設定器
小形パターン・グループ設定器(アドレス設定機能付/電波設定機能付)



メーカー：グッドマン
品番：PTR620
商品：デジタルケーブル探索機。プレーカー・ケーブル探索機の決定版



メーカー：マクセルイズミ
品番：S7G-M325R
商品：電動油圧式圧着工具
150～325SQ対応

富山/高岡/金沢 共通レンタル品



メーカー：日本塗料工業会
品番：色見本
商品：2024年P版

金沢支店レンタル品



メーカー：TASCO
品番：TA180AF
商品：電動式ワイヤーリフト。
最大揚程4m
最大荷重120kg



メーカー：カクタス
品番：EV-250DL
商品：14SQ～250SQまで
圧着できるコードレス電動油圧式圧着工具



メーカー：マクセルイズミ
品番：SH-10-1(B)P3
商品：G16～G82までのサイズを穴あけできる油圧式ソックアウトパンチ



メーカー：長谷川工業
品番：XAM3.0-33
商品：長尺脚立。
11尺。天板高さ3.19m
最大使用高さ2.59m。



メーカー：マスプロ
品番：LCT4
商品：デジタルレベルチェッカー
※平面アンテナ(右)とのセットの貸出もOK。



メーカー：ヤマシン
品番：PC-20
商品：レーザー距離計。20mまで測定可能。

富山/金沢 共通レンタル品

好評！



メーカー：マキタ
品番：DG460DZ
商品：充電式アースオーガ。
仮設ポールや本設ポールの穴掘りに活躍します

オサタルは、お客様の困りごとを解決する「無料」のサービスです。是非ご利用ください！また、ご相談・ご要望などもお気軽にお問い合わせください！



こだき ゆうや
小滝 悠弥

この人仕事できるな~と思うとき

←富山事業部



<p>にしの ともひろ 西野 智博 実践躬行(じっせんきゅうこう)出来る方はワークライフバランスもしっかりしていると思います。私自身もそうなれるよう尽力します。</p>	<p>まつうら しんいち 松浦 信一 準備八割定番二割で仕事をしている人。事前準備に力を注いでいる人は自信を持った対応で臨める事で相手からの信頼を得やすくなり成果に繋がるのだと思います。</p>	<p>たにい ひとし 谷井 仁史 私が思うのは『仕事の流れを見て先に行動できる行動力』です。得意先様の求められることについて前もって見極め行動し問題発見や解決案の提示を出来るよう日々精進していきたいです</p>	<p>かねなが しゅんすけ 金永 俊輔 レスポンスが早い人です！やはり仕事はスピードが命なので返事が早い人はそれだけでありがたいです！一緒に仕事したいと思えます！僕も見習いたいと思えます！</p>	<p>たかた てつお 高田 哲生 ズバリ、情報が早い人です。つきさき知り得た情報が既に共有されているケースがありますが、受信感度が高く発信速度の速い人間になりたいと日頃から切望しております。</p>	<p>うちやま こうへい 内山 康平 言語化がうまい人は仕事が出来なと感じます。簡潔に分かりやすく相手に伝えられるというのは非常に大事な能力だと思います。</p>	<p>なかだ けんた 中田 健斗 「段取り八分仕事二分」ということわざがあるように仕事が成功は80%の準備で決まりま</p>	<p>たいら きよたか 平等 清敬 やっぱり不測の事態になった時でも慌てない人です。切に対処できる人が仕事ができる人だと思えます。</p>	<p>たかしま こうせい 高島 光生 自らの発言に責任を持てる人は仕事できるなと思います！</p>
---	--	--	---	--	--	---	--	--

←富山事業部

高岡支店→



<p>なつ の あつし 夏野 敦 同等品を探す際に即座にここで取扱いがあると提案できる方。自分は都度確認しているのでもまだ勉強不足です。今後も頑張ります。</p>	<p>たかはし かいと 高橋 海斗 私が思う仕事のできる人だと思われる行動は、お客様のご依頼に関して的確に判断して最適な答えを用意する先輩方です。お客様の困りごとに関して解決するのが仕事内容のひとつなので見習いたいと思います。</p>	<p>にった よういち 新田 陽一 難しい内容でも誰にでもわかる言葉で短話の出来る人。私はだらだらと話が長くなるほうなので…。</p>	<p>まつなが あつし 松永 敦志 レスポンスが速い人(連絡、返信、処理能力)、指示を待たずに自ら、相手の為に考えて行動できる人が仕事できるなと感じます。</p>	<p>いまい ひであき 今井 秀昭 お願いしていた仕事を最後まで確認した際に、お願いしていた時々に思います。日々感謝です。</p>	<p>こばやし しんや 小林 真也 説明が簡潔でわかりやすい時に思います。羨ましいです。</p>	<p>くろた たかふみ 黒田 剛史 とにかく返信が早い。出来ないことも早くはっきりと伝えてくれます。A案だけでなくB案C案と仕事を納める為に一緒に乗り越えようと考えてくれます。</p>	<p>さかい じゅん 坂井 純 レスポンスが早い、プラスアルファの提案など…。周囲の優れた点を吸収し、成長していきます。</p>	<p>こだき ゆうや 小滝 悠弥 レスポンスが早い方や、+αの情報をくださる方は仕事ができるな~と思います。自分も小さな気遣いで+αを積み重ねるような仕事をしていきたいです。</p>
--	--	--	--	--	---	---	---	--

金沢支店→

エンジニアリング部



<p>ふるむら たかし 古村 孝志 人脈が広く、知識や情報が豊富でたくさんの方に慕われている人。知っている人から、これをやらねばならぬ。それと、もう私は大ファンになり商売、立派な会社の社長さんです。見習う事がたくさんあります。</p>	<p>ほら りょう 原 良 ガチで【三方よし】を実践する方ですね。私が売り手として買い手の方から、これをやらねばならぬ。それと、もう私は大ファンになり商売、立派な会社の社長さんです。見習う事がたくさんあります。</p>	<p>うけがわ ともなり 受川 朋就 相手に合わせた話ができて話が分かりやすい。先回りして準備が出来て、何かトラブルがあっても迅速に対応が出来る人を見た時。</p>	<p>おかたに せいいちろう 岡谷 清一郎 仕事の分担ができる人は、すごいなと思います。私も仕事の優先順位を決めて、自分でやる仕事と他に割り振る仕事を判断できるようにしたいです。</p>	<p>ふくい けんたろう 福井 健太郎 日本人は、どちらかという人を褒めるのが得意ではないと思えます。だからこそ、相手の良いところに気づき、上手く言葉にして伝えられる人。自分が目立つのではなく、相手が気持ちよく仕事ができる環境をつくれる人</p>	<p>ふじもと りゅうき 藤本 竜輝 質問した時に必要な情報を教えてくれたときです。例えば「〇〇ならこれも見積してる？」みたいなことをサラッと答えてくれるとスマートだと感じます。</p>	<p>かとう さとし 加藤 敬 なにかとレスポンスが早いこの人を見てしまう事がありますが、言葉思いです。すぐに返答できなくとも何時まで回答できると言ってくれればと安心です。</p>	<p>いとう ひでき 伊東 英樹 お店で接客対応を見てしまう事がありますが、言葉思いです。すぐに返答できなくとも何時まで回答できると言ってくれればと安心です。</p>
--	--	---	--	--	--	---	--

質素儉約男の贅沢とは

質素儉約な両親に育てられた私。コンビニには極力近づきません。自販機も滅多に利用しません。そしてついには…、お茶代を節約するために、いよいよ家で水道水を沸かして飲み始めました、どうも大阪でんきレター編集長の原です。

「あれ？この寿司の写真、前にも見たことあるな～」と思われたあなた。もう間違いなく大阪でんきレターの愛読者です、いつもありがとうございます！

今回伺ったのも【鮪 一誠】さん(石川県金沢市安江町13-7 金沢駅から徒歩圏)です。前回の訪問が今年の7月でしたので、やはり魚介系は冬だろうということで、季節の違いを確認しに行ってきました。

何が出てくるかわからないワクワク感。握りが出てくるまでのこの9品がまた至高への序章。本当に旨いものを食べたとき、人は形容詞を失う。発せられるのはただただ「ん〜」。英語なら「Mmm〜」、フランス語で「Hmm〜」、世界共通語。

兵庫県から月2で来るという隣席のマダムに写真のラスト3品を奢って頂けるといふ幸運にも恵まれ、調子づいて片町のバーへ行き、最後はお約束のすしべんのミニカツどんで締めるという必勝ルートでその日を締めくくりました。

一誠さんはインターネットで予約ができるというのも非常に便利です！ちょっと特別な日にぜひ行ってみたいとはいかがでしょうか。間違いなしです。(ちなみにお会計は2人で¥39,490でした)



はら りょう
原 良



一流の仕事をするためにジムに通い体を鍛えているという大将の仕事の間近で見れます。



サッポロラガービール。中瓶。瓶ビールでスタートするとなんとなく大人な気分。



吉田酒造 手取川 冬 純米辛口。安定の手取川。春夏秋冬のシリーズがあります。



白藤酒造店 輪島物語 純米。石川県民ならとりあえず輪島を応援したい。



松浦酒造 獅子の里 純米酒。どっしりとした飲みごたえ。酒感強い。



櫻田酒造 能登 大慶 純米酒。震災で酒蔵全壊も共同醸造で再建目指す！



大阪電機商事(株) 富山事業部

富山県富山市新庄本町1丁目5番34号
TEL (076) 451-5581 FAX (076) 451-2320
nishino@osakadenki.co.jp (西野)

大阪電機商事(株) 高岡支店

富山県高岡市問屋町5番
TEL (0766) 23-3111 FAX (0766) 25-1790
nitta@osakadenki.co.jp (新田)

大阪電機商事(株) 金沢支店

金沢市示野中町2丁目100番地
TEL (076) 223-3541 FAX (076) 223-3932
fukumura@osakadenki.co.jp (古村)



大阪でんきのホームページで**設立65周年 記念動画**を公開させて頂いております。出演者は弊社社員です。大阪でんきの事を少しでも知って頂きたいの思いから、ぜひ一度ご覧ください。

