

月刊！大阪でんきレター

仕事に少し関係のあることから、まったく関係のないことまであなたにお届けします

今月のトピックス

- ◆ 社長のひとり言
- ◆ 今月のおさめし
- ◆ マニュアルが逆効果
- ◆ 意外と勇気が必要なこと
- ◆ 好評レンタル中！
- ◆ 決算お礼！（私の未来を見据えた行動）
- ◆ たぶんまだ間に合う、Chat GPT



社長のひとり言



大阪でんきはどこから来て、どこへ行くのか

「君が代の歌詞が良く分からないんだよね」高校の入学式を終えた翌朝の三男の一言に少し驚きました。国歌を学校で教えられていない？ 1999年に国旗国歌法が制定されて以降、学習指導要領には「国歌に親しむ」とされ、具体的な理解や背景の学習は学校では行っていない。これすら家庭教育なのかと自省しました。何のために歌うのか、歌詞の意味とは、国歌教育の目的や意義を家庭で行う必要があると認識しました。

確かに、国歌は日本にとってもっとも説明されてこなかったものの一つではないでしょうか。戦後、語らないことが長く続いた結果、知らないことが当たり前になっていました。しかし、私たちは国歌斉唱をする気持が凜とし、穏やかになり、日本人で良かったと思えるあの感覚は何でしょうか（これは個人の感想です）。国際交流の場において、未来の象徴である後輩達が日本人として自国を紹介する時に国旗や国歌を説明できない恥ずかしさを味わってほしくないのです。

押し付けるのではなく理解をしてもらうこと。それは単なる知識の伝達ではなく、自分が何者かを知る文化的・思想的土台になるものです。家庭だけではなく、教育の現場にも挑戦への反応としての教育改革がなければ、静かに文化は失われていきます。崩壊は必ず内部から起こります、これを止めるのも私たち日本国民なのではないでしょうか。

2025年に入り、世界はより一層混沌とし、先の見えにくい時代が続くようです。だからこそ大阪でんきの足元を見直す時期だと考え、「私たちの基盤（心）を築く、整える、固める」という経営方針を定めました。

お得意先様や取引先様との関係性、歩んだ歴史、社員同士の関係性、事業継続性、財務などの土台はどうか。しっかり見据え、必要な所は一層の強化をし、積み上げ、土台を固めていきたいとの想いです。なぜこんなことをするのか、基盤を振り返ることで何を大切にしているかが分かるからです。今年も善い会社を目指し、進化し続ける組織を目指して参ります。先期は大変お世話になりました、今期も大阪でんきをどうぞご最屑に願います。



ロジカル
代表取締役社長
としろう
山本 利太郎

今月のおさめし

いつもお世話になっております。今月のおさめし担当は、金沢支店営業一課の岡谷です。初めておさめしを担当させていただきます。よろしくお願いいたします！

季節の変わり目で暑かったり、寒かったりで寒暖の差が激しいですが、皆様いかがお過ごしでしょうか。私は最近、鼻づまりに悩まされています。体調を崩さないよう心掛けて生活しましょう！

さて、今回ご紹介するのは、アピタタウン金沢ベイエリアにある「とんかつ ぶんぷく」です。福井課長イチ押しのお店だったので、連れて行ってい



【とんかつ ぶんぷく 金沢ベイ店】
石川県金沢市無量寺4-117-1
アピタタウン金沢ベイ店
リブローズかつ定食 ¥2,190(税込)

いただきました。メニューはヒレ、ロースなどのとんかつ系やエビフライ定食などのレパートリーが豊富です！私が食べたのは、数量限定の「リブローズかつ定食」です。ボリュームもかなりあり、衣サクサク、肉厚でやわらかく大満足でした！また、自分ですり鉢でゴマをすり、ソースと一緒に食べるとよりおいしくいただけました。

ごはん、キャベツ、お味噌汁がおかわり自由なのでぜひ食べに行ってみてください！私は次行くときは、エビフライ定食を食べてみようと思います！



おかたに せいいちろう
岡谷 清一郎

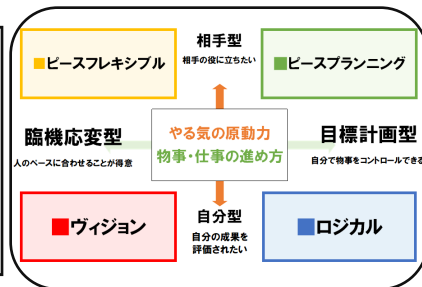
マニュアルが逆効果／伝え方ラボ通信 第40回

毎度、伝え方ラボ通信をご愛読頂きありがとうございます。始まるの季節です。新たな仲間を迎えられた企業様も多いのではないのでしょうか。4月も終わりを迎え、新たな部下や同僚の指導方法やコミュニケーションに悩まれる方が出てくるころだと思います。断言しておきます、みなさまの悩みの原因はZ世代との付き合い方とか、ジェネレーションギャップではありません。問題は、性格が異なることによって、同じ言葉でも人によって受け止め方、感じ方が異なるコミュニケーションギャップです。

では、どうしたらコミュニケーションギャップから逃れられるのか？その答えは性格統計学にあります。さて今号もケーススタディを紹介します。みなさまのマネジメントやコーチングの一助になれば幸いです。

【ケーススタディ】

上司のAさんは業務マニュアルを準備して万全の指導体制で新入社員のBさんを迎えました。しかしBさんは、マニュアルには目もくれず「これ、どうすればいいですか」と聞いてきます。Aさんは、毎回Bさんの質問に答えていましたが「マニュアルに目を通して、それでも分からなかったら聞いてほしいな」と思い、相手のタイミングで何度も質問されることにストレスを感じています。



上司のAさんは目標計画型(■ロジカル、■ピースプランニング)、新入社員のBさんは臨機応変型(■ビジョン、■ピースフレキシブル)と考えられます。業務のゴールや全体像を把握してから物事を計画的に進める目標計画型とは反対に、とりあえず動き始めてから柔軟に物事の方向性を決めていく臨機応変型(■/■)にマニュアルやトリセツは不要です。むしろマニュアルを読むのはめんどろ、人に聞いたほうが早いと考えます。臨機応変型(■/■)は、分からないことがあればすぐ質問できる環境で上司と一緒に仕事を進めたいと思っています。

もしあなたがAさんのような場面に遭遇した場合、「とりあえず、マニュアルを読んで」と伝えたと、臨機応変型(■/■)は、丸投げされたような気分になりモチベーションが下がってしまう可能性があります。目標計画型(■/■)のみなさんは、ここが我慢どころ。その都度、口頭で説明したり、一緒に作業をしてあげるのがよいでしょう。短時間一緒に作業すれば臨機応変型(■/■)はきちんと一人で作業を進めることができるはず。分からないことがあれば、また質問してくるので、その都度簡単に説明してあげればよいでしょう。今後お互い気持ちよく仕事ができるはず。

【教訓その三】

臨機応変型(■/■)には一緒に取り組む姿勢が大事！



ビースフレキシブル
うえの だいすけ
上野 大輔

意外と勇気が必要なこと

←富山事業部



にし の ともしろ 西野 智博 勇気とズレたお題 回答ですが、仕 事は緊張感を もって取り組む 休みはOFFにす る。ON・OFFの 切り替えを大事に しています。	まつうら しんいち 松浦 信一 デジタル機器は 便利だけど少し 苦手です。使いこ なせないと感じ ることもあります が、い、人の行 動を少しづつ触 れて慣れたいと 思っています。	たにい ひとし 谷井 仁史 新しい店舗や慣 れない店舗行く ことです。必要 以上ね！あの圧 迫される感覚と 腕のドグクする 感覚が苦手です 。意外にも血液 採取の針刺され るのは苦手では ないのですが… 。分かるしがち です。人いない でしょう。	かねなが しゅんすけ 金永 俊輔 健康診断のとき の血圧測定です が、なんとも勇 気が入ります。メ ールの感覚と腕 のドグクする感 覚が苦手です。意 外にも血液採取 の針刺されるの は苦手ではない のですが…。分 かるしがちです 。人いないでし ょう。	たか た てつお 高田 哲生 LINEを送る直前 が、なんとも勇 気が入ります。メ ールの感覚と腕 のドグクする感 覚が苦手です。意 外にも血液採取 の針刺されるの は苦手ではない のですが…。分 かるしがちです 。人いないでし ょう。	うちやま こうへい 内山 康平 自分の気持ちを 素直に伝えるこ とです。仕事 中、プライベート においてもつい ついで我慢して しまうことが多い のでやりすぎな い程度に自分の 気持ちを出し ていければいい と思います。	こばやし しんや 小林 真也 私が意外と勇 気が必要とする ことは、こので きレターのお題 を提出すること です。	たいら きよたか 平等 清敬 走るのが苦手で す。人より遅い です。それでも昨 年は挑戦として マラソン大会に 出場しました。子 供もまだ小さい ので、コソコソ走 って、年々衰える 自分の体力にあ がっていきたく いと思っています 。	たかしま こうせい 高島 光生 美容院でいつも と違うオーダー をする時です。 パーマをかける 時など普段と違 うオーダーをす る時は少し勇気 が必要かもしれ ません。
--	--	---	--	---	--	---	--	---

←富山事業部

高岡支店→



たかし かいと 高橋 海斗 年に2回ほど、家 にムカデ？みた いな虫が突然現 れます。虫がとて も苦手なので、 毎回その退治に 奮闘しておりま す。最近ではケ ーブで固めて動 きを抑えつつ退 治する方法を見 つけました。	なつの あつし 夏野 敦 外れればその日 に後悔ともっ たいないと思う 気持ちで台無し になるため外食 の新規開拓はか なり勇気がいる と思います。	にった よういち 新田 陽一 意外と勇気が必 要な事は人にも のをお願いする ことです。色々考 えてしまっ、や っぱり自分でや った方が楽。とな ってしまいます。	まつなが あつし 松永 敦志 初めてのお店に 入る時！仕事で も新しいお客様 や得意先への訪 問や会話には勇 気が必要です。 新しい年度に なつたのでまた 1年頑張ります。	いまい ひであき 今井 秀昭 目薬がうまくせ ません。一度は” キターッ”と叫 んでみたもので す。そして使い 切ったことが無 く、勿体ない気 がするで使い 切ったスツキル たいです。	くろだ たかふみ 黒田 剛史 大勢の人前で話 すことです。10 人以上になると 急に緊張してし まいます。自分 を良く見せよう と空回り。芋と 思えば緊張しな いと言いま すが通用しま せん。ポテチく らいに見えるよ うに場数を踏 みたいところ です。	さかい じゅん 坂井 純 坂道発進です。 坂道にでくわす とちょっとドキ キします。	こだし ゆうや 小滝 悠弥 球技全般です。 距離感を掴む のが苦手なの か、学生時代の 体育の授業で 何回ケガをし たか、覚えてい ないくらいです (笑)
--	--	---	---	--	---	--	--

金沢支店→

エンジニアリング部



ふるむら たかし 古村 孝志 出来る人には当 たり前の事か もしれませんが 身近な人(特に家 族)に「ありがとう 」の一言が言え ません。家族か らいつか入るわ けにも指摘され ますがはいかな いので、近けれ ば近いほど勇気 が必要なんです 。	はら りよう 原 良 捨てること！理 想はミニマリス トになること なので、所有す るモノは厳選し たい。そう簡単 に新しいものを 手に入れるわけ にも入れないの で、捨てる時も 慎重になり、か なりの勇気が必 要なんです。	うけがわ ともしろ 受川 朋就 一人で外食する 時は毎回勇気 が必要です。あ まり外食も行か ず一人で行くこ とも少ないた め、行った事 があるお店な らそこまでな いのですが…。 毎回勇気を振 絞って行きます 。	おかたに せいいちろう 岡谷 清一郎 私は、一人で飲 食店に行くこと がとても苦手 です。友達と一 度訪れたところ でも一人で入 るのに結構な 勇気がいりま す。本日は、気 軽な感じで一人 飲みしてみたい のですが、先の 話になりそう です笑	ふくい けんたろう 福井 健太郎 食・遊び・美容 院など新しい店 に行くのが好き です。最初の頃 は、新しい美容 院に行くのが少 し勇気が必要 でしたが、今は 頻りに美容院 を変えます。慣 れれば怖い ですね。	ふじもと りゅうき 藤本 竜輝 店員さんに声を かけて注文する タイプの居酒屋 で、「すみません 」と店員さんを 呼ぶこと。何回 も呼び直すこと が恥ずかしくて 嫌なので、一度 で聞かせるよう に毎回気合と勇 気を入れて呼 んでいます。	かとう さとし 加藤 敬 初対面の方と お話しすること です。適切な距 離感とかわかり にくいので、意 外と勇気が必要 です。	いとう ひでき 伊東 英樹 子供達が小学 生の頃ですが、 絶叫マシンに乗 せる事にかなり 勇気が必要で した。子供達は 平気な顔で楽し んでいました。 今では乗る機 会もないです が、間違いなく 克服出来ない と思います。
--	---	--	---	---	---	--	--

大阪でんきのレンタル事業「オサタル」始めました！

お客様の小さな困ったを解決したい。
そんな想いからオサタルは生まれました。

平等イチオシ！

新登場

富山事業部レンタル品



メーカー：HIOKI
品番：照度計
商品：Bluetoothで測定データをスマホやタブレットに送信可能。



メーカー：育良製機
品番：ISK-DK150
商品：ケーブルマスターミニ。CV150SQまで。VAも剥けます。本体31kg

高岡支店レンタル品



メーカー：新タイワ
品番：IEG200M-Y
商品：インバーター発電機。2.0kVA 防音型、32kg。単相100V ガソリンエンジン



メーカー：育良精機
品番：ISG-200
商品：ケーブルジャッキ
高さ450～650mm
2脚1セット(13kg×2)
シャフト(1300mm、9.5kg)



メーカー：パナソニック
品番：WRT9630
商品：フル2線設定器
小形パターン・グループ設定器(アレス設定機能付/電波設定機能付)



メーカー：グッドマン
品番：PTR620
商品：デジタルケーブル探索機。ブレーカー・ケーブル探索機の決定版



メーカー：マクセルイズミ
品番：S7G-M325R
商品：電動油圧式圧着工具
150～325SQ対応

富山/高岡/金沢 共通レンタル品



メーカー：日本塗料工業会
品番：色見本
商品：2024年P版

金沢支店レンタル品



メーカー：TASCO
品番：TA180AF
商品：電動式ワイヤーリフト。
最大揚程4m
最大荷重120kg



メーカー：カクタス
品番：EV-250DL
商品：14SQ～250SQまで
圧着できるコードレス電動油圧式圧着工具



メーカー：マクセルイズミ
品番：SH-10-1(B)P3
商品：G16～G82までのサイズを穴あけできる油圧式ノックアウトパンチ



メーカー：長谷川工業
品番：XAM3.0-33
商品：長尺脚立。
11尺。天板高さ3.19m
最大使用高さ2.59m。



メーカー：マスプロ
品番：LCT4
商品：デジタルレベルチェッカー
※平面アンテナ(右)とのセットの貸出もOK。



メーカー：ヤマシン
品番：PC-20
商品：レーザー距離計。20mまで測定可能。

富山/金沢 共通レンタル品



メーカー：マキタ
品番：DG460DZ
商品：充電式アースオーガ。
仮設ポールや本設ポールの穴掘りに活躍します

レンタル事業を通じてお客様の役に立ちたい。その想いで展開を広げています。支店間の垣根を超えたレンタル品の移動も頻繁になってきました。大阪でんきが選ばれる選択肢の一つになれば幸いです！



くらだ たかふみ
黒田 剛史

お得意先様ご提案企画（おさめし特集）



富山事業部の麻生さんからのご紹介
【VIETNAM'S KITCHEN】
富山県富山市上飯野51-1
ビーフン焼肉セット ¥1,000



富山事業部の夏野さんからのご紹介
【天麩羅えびのや】
富山県高岡市赤祖父上飯野51-1
鶏天定食 ¥990



富山事業部の高島さんからのご紹介
【千成飯店】
富山県高岡市赤祖父350
今日のランチ ¥970



金沢支店の加藤さんからのご紹介
【ブルーダイヤモンド金沢店】
石川県金沢市示野中町西3HKビル1F
ランチセットB ¥1,100



富山事業部の高島さんからのご紹介
【そばおもてなし OLMBA】
富山県富山市二口町5-10-2-2
かき揚げ天森そば(並) ¥980



【富山 魂心家】
富山県富山市秋吉98-59-4
魂心ラーメン ¥890



富山事業部の夏野さんからのご紹介
【すし食いねえ！高岡南店】
富山県高岡市赤祖父433
得もりランチ ¥1,190



富山事業部の吉井さんからのご紹介
【とんかつや33】
富山県富山市向新庄町1-5-3
上ロールランチ200g



富山事業部の南さん日出嶋さんからのご紹介
【ちやるめらぶっぴー】
富山県富山市上飯野14-5
醤油らーめん ¥850(左上)
辛もやしまぜそば ¥950(右上)
だし醤油混ぜそば ¥880(下)

いつもありがとうございます！忙しい私たちにとって、昼食は休息を取る貴重な時間になっています。ランチの予算について、(株)タニタの「令和ビジネスパーソンのランチ事情に関する調査2025」によると、ランチ1回にける金額は平均603円との事です。外食をすると1食1000円は超えますし、なかなか外食ばかりも出来ないものです。お弁当も良いのですが時間と手間がかかって大変ですよね。皆さんはどのような昼食の時間をお過ごしでしょうか？



たいら きよたか
平等 清敬



ヴィジョン
常務取締役
角田 真康

2025年4月、いよいよ大阪・関西万博が開幕しました。人類は、未来に向けて進歩し続けています。そして、弊社も新しい期を迎えられる環境が整いました。これも、得意先様、仕入れ先様のおかげだと、心より感謝いたしております。今期も、どうぞよろしくお願いいたします。私はといえば、これまで何度か健康診断で要精検となりました。幸い大事に至らず済みましたが、妻の勧めもあり、最近ジムに通い始めました。“五十肩が治るかも”“お腹が引っ込むかも”“痩せるかも”…、そんな淡い期待は、今のところ全て打ち砕かれています。笑。それでも、「継続は力なり」を信じ、少しでも健康寿命を延ばせるよう、これからも楽しみながら頑張りたいと思っています。

無事決算を終えることが出来ました。ありがとうございました。毎年決算を終えると次にやってくるのがゴールデンウィーク。皆さまの周りには慣れない新生活のなか連休を心待ちにしている人も多いのではないのでしょうか。昔は私も仲間や妻とツーリングに行くのを楽しみにしていました。結婚してからはバイクから車に乗換えて子供たちと出かけていましたが、大人になるにつれ共に行動しなくなり、この数年は計画も立てずに休みを過ごしていました。最近 妻から「元気あるうちにいろいろなところに行ってみたいね」と言われるようになったことと、またバイクに乗りたいという気持ちになったことがきっかけで、旅行とツーリングに行くのを目標にして検討中です。



ヴィジョン
取締役
吉井 俊邦



ロジカル
富山事業部 事業部長
西野 智博

67期決算を無事迎えたこと感謝申し上げます。言葉の力についてですが、選手を応援するために「頑張って」と声をかけ、選手たちもその声援に応えようとする姿を見かけたことがある人は多いでしょう。実際に、“声援は効果的である”ということが分かっているそうです。また、古より日本では言葉には不思議な力が宿っていると考えられていました。「言霊（ことだま）」という言葉が存在することからも、それが分かります。言葉の持つ力は絶大です。正しい日本語を話すことが大事だと感じております。語彙と正しい日本語を使えば、正しい行動にも繋がると思います。今後も意識し精進して参ります。68期へ始動しております。今期もご最厚賜りますようお願い致します。

春風が心地よい季節となりました。皆さま、お変わりなくお過ごしでしょうか？日頃より大変お世話になっております。改めて感謝申し上げます。さて、先日ふと思い立って、8年ぶりに東京ディズニーリゾートに行ってみりました。変わらぬ夢の世界に浸りつつ、「あれ、これスマホないと何もできないぞ…？」と軽くパニック。入場券も食事もアトラクションも、全部スマホで完結。紙のチケット片手に並んでいたあの頃はどこへ…。大阪万博も同じようなスタイルになると聞き、「これはもうITリテラシー鍛えるしかないな」と決意を新たにしました。スマホの電池切れが一番怖いご時世です（笑）。「足腰が元気なうちに、行けるところは行っとこう！」という気持ちで、これからもいろんな場所にチャレンジしていくつもりです。もちろん、仕事もがんばりますよ！



ビースプランニング
高岡支店長
新田 陽一



ロジカル
金沢支店長
古村 孝志

平素より格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。お蔭様で今期決算を無事に迎えることが出来ました。お得意先、そして仕入先の皆様には心より感謝を申し上げます。本当に有難うございました。さて、個人的な話になりますが今年で還暦を迎えます。そして多大阪でんきへ入社して37年目。気持ちだけは入社当時と変わりはないのですが、人生60年目の健康状態は決して健康だとはいえない少しお疲れ状態です（常用薬で命を繋げています）。しかし、まだまだ未来に向けて元気に仕事出来るように常に健康第一を意識して生活を送りたいと思います。私の未来を見据えた行動は気持ちに余裕をもって生活を送ること。「まだまだ、頑張らなせ！」引き続きご最厚を賜りますよう宜しくお願い致します。

酸味の強いコーヒーは苦手でした。先日、金沢市にある「アリーカフェ」で進められたコーヒーを淹れて飲んだら、コーヒーの酸味の旨さを初めて感じました。一人でコーヒーショップに入る勇気はありません、どうも大阪でんきレター編集長の原です。

先月号では新井紀子先生の書籍「シン読解力」の紹介をしました。「AIを使いこなすために必須になるスキルとは、シン読解力」というのがこの本のメインテーマです。(興味のある方はぜひ一度「シン読解力」を手に取りお読みください)

そりゃ〜AIを活用すればいいんでしょうけど…。とはいえ今私がやってる仕事にどう生かせばよいのか…。という具体的なイメージが全然出来ずにいました。

そんなとき、偶然私の知人から「AI活用セミナーを開催するのですが、参加しませんか〜」とのラインきたじゃありませんか！もう二つ返事で「参加しますよ」と返信。一人じゃ心細いので金沢支店の福井課長を誘って行ってきました。

二つ返事で参加しますと言ったものの、内心では「平日か…」、「ルーティンが崩れるな…」、「9時に寝れなくなるな…」などとネガティブな感情をたくさん抱きながら当日は参加しました。

セミナー前半はAIの説明がメインだったので、「はいはい、もう耳にタコができるほど聞いてきましたよ、この話」なんて、よこしまな気持ち満ちて聞いていました…。が、後半戦のChatGPTの実践ワークになると、特に何も知らなかった私は「マジか…」の連続で、とにかくセミナー講師の映し出すスライドを見逃してはならぬと写真を撮りまわっていました。

「AIに仕事を奪われる」というワードはよく耳にしましたが、イマイチ自分事としては感じる事ができなかったのですが、もうこれ



先日、参加してきた「AI活用セミナー」の様子。前半はAIとは何か？みたいな話だったので、平日は9時就寝の私は眠い目をこすりながらなんとか聞いていたのですが、後半のChatGPTの実践ワークではあまりの驚きに一気に目が覚め、スライドの写真を撮りまくってました。



あまりの衝撃だったので、早速本を読んで勉強しようということでAmazonで購入。焦って買ったのでちょっと古いのが難点か…。

はかなり大部分の仕事がAIに置き換わるというイメージができてしまいます。

「AIを使いこなす」という意味も以前よりは具体的に想像することができます。近い将来に私たちの業界にもゲームチェンジが起きるはずですよ(というか、おそらくもう起きているんだと思います)。その時に、取り残されないように、その変化を生き抜いていけるように備えなければならないという危機感を強く感じました。



はら りょう
原 良

大阪電機商事(株) 富山事業部

富山県富山市新庄本町1丁目5番34号
TEL (076) 451-5581 FAX (076) 451-2320
nishino@osakadenki.co.jp (西野)

大阪電機商事(株) 高岡支店

富山県高岡市問屋町5番
TEL (0766) 23-3111 FAX (0766) 25-1790
nitta@osakadenki.co.jp (新田)

大阪電機商事(株) 金沢支店

金沢市示野中町2丁目100番地
TEL (076) 223-3541 FAX (076) 223-3932
furumura@osakadenki.co.jp (古村)



大阪でんきのホームページで
設立65周年 記念動画を公開させて
頂いております。
出演者は弊社社員
です。大阪でんきの
事を少しでも知っ
て頂きたいと思
いから、ぜひ一度
ご覧ください。

