

月刊！大阪でんきレター

仕事に少し関係のあることから、まったく関係のないことまであなたにお届けします

今月のトピックス

- ◆ 社長のひとり言
- ◆ 今月のおさめし
- ◆ チームメンバーの選び方
- ◆ 私のゴールデンウィーク
- ◆ 私がジーンズを履く理由



社長のひとり言

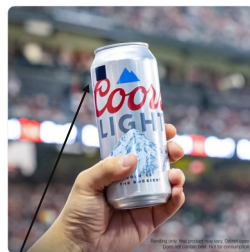


今回はマーケティングの話かと思いきや、アンテナというか感度を高く持つことの大切さを学びました。私たちの商売にも、ヒントが転がっているはずですからしっかり拾い上げ実践していきたいものです。

合わせて当社に関わる皆さんが、うれしくなるような事が続く商売をしていきたいです。「御社のトラック走っているのを見かけるよ」とお声がけ頂くことがあります。ロコミが最高のマーケティングの一つだと信じています。新規のお客様を紹介いただくのもそれです。信頼度が格段に違います。当社の商売は、人と人との関わりが重要であると位置づけています。大阪でんきの社員は皆様との信頼をコソコソと積み上げて参ります。いつもありがとうございます。

9月6日に同社がその壊れた部分(黒色の四角)がデザインされた缶を画像に「求められていたから、ついにここに。世界最大の野球のスーパースターの一人にインスパイアされた缶の記念レプリカで、クアーズライトの野球の歴史に参加しよう」と投稿したのです。なんと、翌日9月7日には「クアーズライトの野球史のこの作品は、今や歴史となる。完売した。コレクションのひとつに加えたファンみなさん、乾杯」と完売の報告を投稿しました。

通常は商品を傷つけられた、いわくつきだなどと騒がれそうです。しかし、この看板に起きた事をしっかり受け止め1週間という異常な速さで商品を発売した米国のスピードに驚くばかりです。日本では販売されず、プレミア価格もついているようです。余談ですが、壊れたLED看板(現物はオークションで約100万円で落札されています)。



クアーズ社 公式Xより

写真の商品をご存じでしょうか？ これは、米ビール大手クアーズ社の「クアーズライト 大谷記念缶」です。中身は入っておらず、一人一缶限定、大谷選手の背番号17にちなんで17ドル、日本円で約2,500円で販売されました。この商品の生まれた背景は2023年8月27日、当時エンゼルスに在籍していた大谷翔平選手が放った特大のファールが、「クアーズライト」のLED看板に直撃、その部分が破壊されたことが発端です。

商売のヒントはどこに？



ロジカル
代表取締役社長
としたろう
山本 利太郎

今月のおさめし

いつもお世話になっております。今月のおさめし担当、金沢支店営業2年目の藤本です。最近急に暑くなってきてビールがよりおいしく感じるようになりました。飲みすぎ注意でこれから暑い季節を乗り越えたいです。

今月のおさめしは先日福井さんにランチをご馳走して頂いたお寿司屋さんを紹介します！訪れたのは金沢市西念にある「鮨処 秀よし」という寿司屋で、今回は上にぎり寿司定食と追加でネギトロとブリの握りを頂きました。

定食は中トロやうなぎにいくら、その他にも新鮮でシャリにもこだわりの感じる握りと、お味噌汁ともずく酢が付いていました。

中でも特に美味しかったのが、追加で頂いたネギトロとブリの握りです！醤油を付けて食べるのではなく、奥能登



【鮨処 西念 秀よし】

石川県金沢市西念3丁目2-32

左／上にぎり寿司定食(1人前¥3,200)

右／ネギトロ、ブリの握り

の天然塩が振りかけてありそのまま頂いたのですが、2つとも脂がのっており、口に入れた瞬間とろけるおいしさでした！その日のオススメのネタだったので次に行ったときにあるのかはわかりませんが、皆さんにも是非一度食べて頂きたいです。

1階はカウンターとテーブルが2席。2階はお座敷席で席数も多く、金沢駅から車で10分と立地も良いので金沢に遊びに来た時にはぜひ食べに行ってください！



ふじもと りょうき
藤本 竜輝

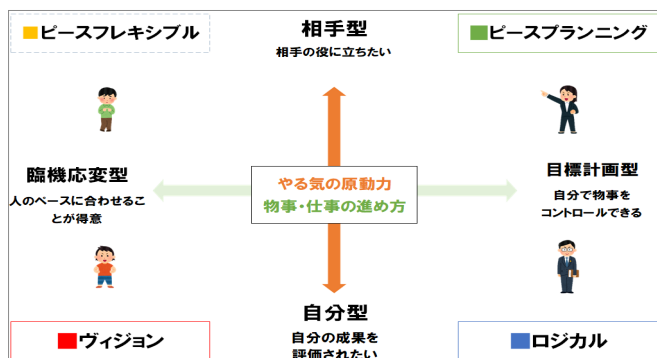
チームメンバーの選び方／伝え方ラボ通信 第30回

今号では【同じ性格タイプが集まったチームとそうでないチームはどちらが成果を出すことができるか】、こちらをテーマに話を進めたいと思います。サンプルは起業家育成リアリティーショー『nontitle』の出演者です。ユーチューバーのヒカルさんと朝倉未来さんが企画した番組で、起業を夢見る男女が2チームに分かれ3ヶ月間生活を共にし、事業案を計画します。最終的に事業計画をプレゼンしヒカルと朝倉未来を含む投資家たちからの賛同を得たチームがスタートアップ資金を獲得し、事業を継続することができるというサバイバルゲームです。



現在Youtubeにて無料配信中

※写真はXより



わずか3ヶ月で事業を立ち上げるという無謀なプロセスの中で、意見の衝突、葛藤が克明に描かれており、性格統計学的分析のうってつけの素材になるのではないかと考えました。本作の出演者とチームを分析した結果、強く感じたのは、**プランニング型**／右側(■ピースプランニング、■ロジカル)と、**フレキシブル型**／左側(■ピースフレキシブル、■ヴィジョン)の価値観の違いは強力に働くということです。【注意】ここからはネタバレを含みます。『nontitle』をネタバレ無しに楽しみたい方は、ここから先は視聴後にお楽しみください。

シーズン2以降は初日にチームを組みたい相手を各自が選択することができます。フレキシブル型もしくはプランニング型で固められたチームがありましたが、彼らは直観的に価値観や行動パターンが同じ仲間を選んだということになります。価値観があまりにも異なる相手とはチームを組みたくない、これは普通の心理ではないでしょうか。特筆すべきは、性格タイプまでもが全員同じチームが2チームあったことです。両チームとも経営者やインフルエンサーが所属する優秀なチームでしたが一方は成功し、もう一方はプレゼンで酷評され失敗に終わりました。

この成功と失敗から得られる教訓は、同じ価値観を持つ仲間と仕事することは心地よいかもしれませんが、必ずしもその成功を約束するとは限らないということです。チームを組む仲間を選ぶなら、同じ価値観だけではなくその人の能力や人格に目を向けるのですね…。当たり前のことですが。



ピースフレキシブル

うえの だいすけ
上野 大輔

私のゴールデンウィーク

←富山事業部



にし のりこ 西野 智博 今年のGWはサウナ三昧でした。疲労回復しました！デトックス・ダイエット効果があるのかは分かりませんが私は個人的に仲間と入ったりする事でストレス解消になると考えてます。	まつうら しんいち 松浦 信一 軽井沢へカレーパンを食べに！ご当地グルメNo.1「三笠ホテルカレーパン」。数量限定の信州牛のあったプレミアムカレーパンを頂きました。1個580円。自家焙煎のコーヒーと一緒に、ちよつと贅沢な休みを過ごしました。	谷井 ひとし 谷井 仁史 今年のGWは岐阜県平湯でキャンプをしました。キャンプブームも下火になってきたとはいえ、沢山の方がいらつしやいました。これからはキャンプ飯のレパトリーを増やしていきたいと思います。	かねが しょうすけ 金永 俊輔 漫画を一口气読みました。「進撃の巨人」と野球漫画の「ダイヤのエース」です。タイプは違う漫画ですが、両方とも、読むと毎回心震わされます！読んだことが無い人は、ぜひ読んでみてください。	たかた てつお 高田 哲生 こどもの日に富山県のバス庭で流しそめケットボールチームをしました。その日が一番暑かった為、子供たちも喜んでいました。その他、特別な場所へ出かけてはいましたが、家族でゆっくり過ごせました。	うちやま こうへい 内山 康平 この日に富山県のバス庭で流しそめケットボールチームをしました。その日が一番暑かった為、子供たちも喜んでいました。その他、特別な場所へ出かけてはいましたが、家族でゆっくり過ごせました。	こばやし しんや 小林 真也 思い出せない程あつという間に終わりました。	やまもと ひですけ 山本 英輔 糸魚川市にあるラーメンショップに行ってきました。量が多くて満足しました。行きは高速、帰りは8号車走行距離計線から帰り、ドライブ好きな私にとって充実した一日となりました。	いたろ きよたか 平野 清敬 親戚巡りのGWでした。前半は妻の実家の大阪へ。後半は妹家族のいる東京へ。自動車走行距離計線から帰り、ドライブ好きな私にとって充実した一日となりました。	たかしま こうせい 高島 光生 私のGWですが、友達と上越までツーリングに行ってきました。下道で片道約2時間、往復約4時間ほどのツーリングで、天気も良く最高のツーリング日和でした！
---	---	---	---	--	--	---	---	---	---

富山事業部

高岡支店→



たかし かいと 高橋 海斗 今年のGWは前半戦は京都に、後半戦は滋賀にプチ旅行に行ってきました。京都で食べた京ばあむパフェが今でも頭から離れないほどおいしいかったです！皆さまから引き続きぜひ食べてみてください！	なつ の あつ 夏野 敦 前半3日のうち2日は家業の手伝いでピザ焼きに精を出していましたが、後半戦4日は季節外れのイブニングフルエンザの為に隔離生活のありえないほどおいしい様でした…。昨年かったです！皆さまから引き続き悪運が存分に効力を発揮しております。	にった よういち 新田 陽一 毎年のルーティンで植栽の剪定でした。唯、今年は時間の余裕もあって10年ぶりの九谷茶碗祭り見学や赴任地高岡の観光を楽しみました。瑞龍寺、よかったです。	まつ かつ 松永 敦志 子供達の予定に合わせる休めで送迎で毎回グラウンドへ行っていました。1日だけ休みがあったので、家族で高山へ。もうとう駄目での観光を楽しみました。瑞龍寺、よかったです。	いまい ひであき 今井 秀昭 遠出でもしようかと色々考えていましたが、ふと人混みのことを考えてしまいました。こうなってしまうともう駄目での観光を楽しみました。瑞龍寺、よかったです。	きたむら まさと 北村 真斗 今月はお休みです。	くろだ たかふみ 黒田 剛史 射水市海王丸パークでの【ONE FES 2024】に家族で行ってきました。初参加でしたが、知っているアーティストや曲があり思った以上に楽しめました。大トリの氣志團で会場全体が盛り上がり最高の空間でした。	さかい じゅん 坂井 純 砺波の実家でゆっくりと過ごしました。日中は近所で咲き誇る様々な色のチューリップで目を保養。夜は田植えの時期になると鳴き出すカエルの合唱を聞き、晩酌して床に就く。平凡ですが、最高かよ。	こだき ゆうや 小滝 悠弥 今年のGWは、母校の演奏会を聞きに行ったり、演奏会の練習に参加したり、少し遠出し、家でゴロゴロしたりと充実した連休を過ごせました。次の連休が待ち遠しいです。
--	--	--	---	---	---	---	---	---

金沢支店→

エンジニアリング部



ふるむら たかし 古村 孝志 1月の地震の影響で成人式が延期されていたのですが、ゴールデンウィークに三女が無事に成人式を迎えることが出来ました。	はら りょう 原 良 ふとした思い付きで世界遺産の白川郷へ向けてバイクを走らせました。が、白川郷ICを降りてから続く渋滞に心を折られ、到着目前で引き返すことに。これが本来のGWだということを思い知らされました。	つけがわ ともなり 受川 朋就 毎年ですが実家に帰り何をするわけでもなくただゴロゴロして過ごしていました。地震の影響で青柏祭もなく、出かけることもなかったので例年以上にゴロゴロしていました。	おかたに せいいちろう 岡谷 清一郎 GWは、県外に行ってしまった友人たちとフットサルをしました！普段なかなか会えないので県省のタインニングでかめんのスポーツをしながら互いの近況報告をしあえて楽しかったです！	ふくい けんたろう 福井 健太郎 GWテーマ[子供初体験チャレンジ]。初めてのイチゴ狩り、初めての魚釣り、初めてのつかい、初めての食べ物です。オススメはイチゴ狩りです。家族みんな大満足でした。	よしだ ひでき 吉田 英喜 福井県のキャンプ場へ1泊2日でキャンプへ行きました。又、自宅でバーベキューをしました。あとの日は、家でごろごろしていました。	ふじもと りょうき 藤本 竜輝 富士SWでスーパーGTという車のレースを観に行きました！初めてのレース観戦でしたが迫力に大満足でした。かなり日焼けをしたので次に行く機会があれば、日焼け対策をして挑みます。	かたさ せし 加藤 敬 HG 1/144 デルタガンダム式号機の新発売に合わせガンダムベースサテライト名古屋に並びました。午前2時から並んで32番目で10時半の整理券をもらい最大商品数10点まで買ってきました。積みブラが増えました。	いとう ひでき 伊東 英樹 福井の雄島に行きましたが、結構混雑してました。そして高速道路のSAにおきましてかなりの混雑で、コロナ禍以前のGWに戻ってきた事を実感した今年のGWでした。
---	--	--	---	---	---	---	---	--

私がジーンズを履く理由

小さな変化というのはなかなか気が付かないものです。「最近…、白髪増えた？」と言われることが多くなりました。人生色々、先日46歳になりました、どうも大阪でんきレター編集長の原です。

私はマーケティングの本を読むのが好きでよく読みます。キレッキレのマーケターが計算しつくされたマーケティングで商品を爆売れさせたようなサクセスストーリーを読むとワクワクします。今月号の「社長のひとり言」でもクアーズ社のマーケティングの話がでていましたが、ああいった顧客を楽しませるユーモアで商品を認知してもらい、売上を拡大させるというストーリーには心を踊らされます。

マーケティングの本を読むとポジショニングやセグメンテーションというワードがよく出てきます。誤解を恐れずに言えば、差別化と似たような意味だと思います。つまり、他とは違う事をしなければいけませんよ、という事ですね。クアーズ社のストーリーも、もしココ・コーラが同じようなことをした後にやってもほとんど効果は無かったと思います。記憶に残らないし、お客さんも感動しないんですね。

この写真(ア)の中の本(だったかどうかは定かではない…)に、「差別化するために、他と違うことをしなければならないのに、あなたはみんなと同じようなスーツみたいなものを着ていていいのですか」みたいな一文があつてハッとさせられたことがあります。

この一文を私が拡大解釈して、とりあえず北陸の電材屋さんでこんなことやってる人(会社)はないだろうと考え、「よし、ひとりカジュアルDAYをしよう!」と思い立ったわけです。そしてひっそりと(私の一人カジュアルDAY)にジーンズを履き働いております。この一人カジュアルDAY…、会社の公認も受けておりませんし、社内でも追随者もいません…(笑)

そう、これが「私がジーンズを履く理由」です。しかし冷静に社内を見回してみると、おそらく大阪でんきでただ一人、ジャケットを着て営業する人がいます。私とは所属する事業所が違うので、顔を合わせるのは年に数回ですが、見るたびに違うオシャレな靴を履いている人もいたりします。おそらくみなそれぞれが小さな差別化をしているんじゃないかと、もっと目を凝らして周りを見て「やってるな～」と楽しみたいと思います。

とは言え、私は小(軟式)・中(軟式)・高(硬式)・大(サークル)・社会人(草野球)と、野球という団体競技出身なので、仲間が心をつなげるユニフォームや制服の大切さも重々理解しているつもりですが、そのお話はまた別の機会ですければと思います。



最近は別ジャンルにアンテナを向けていて、あまり読んでいないですが、本屋さんをブラついたときタイトルにマーケティングと書いてある本にはついつい引き寄せられてしまいます。



はら りよう
原 良

大阪電機商事(株) 富山事業部

富山県富山市新庄本町1丁目5番34号
TEL (076) 451-5581 FAX (076) 451-2320
nishino@osakadenki.co.jp (西野)

大阪電機商事(株) 高岡支店

富山県高岡市問屋町5番
TEL (0766) 23-3111 FAX (0766) 25-1790
nitta@osakadenki.co.jp (新田)

大阪電機商事(株) 金沢支店

金沢市示野中町2丁目100番地
TEL (076) 223-3541 FAX (076) 223-3932
furumura@osakadenki.co.jp (古村)



大阪でんきのホームページで
設立65周年 記念動画を公開させて
頂いております。
出演者は弊社社員
です。大阪でんきの
事を少しでも知っ
て頂きたいと思
いから、ぜひ一度
ご覧ください。

