

月刊！大阪でんきレター

仕事に少し関係のあることから、まったく関係のないことまであなたにお届けします

今月のトピックス

- ◆ 社長のひとり言
- ◆ 今月のおさめし
- ◆ 健康で仕事もプライベートもうまくいく
- ◆ 66期上期お礼
- ◆ 立山克己塾
- ◆ 仕事の笑える/許せる失敗談
- ◆ 平成の名水百選を求めて



社長のひとり言



何のために働くのか

【自由と平和を求めてやまない日本国民は、美しい風習を育てつつ、よりよき社会、より豊かな生活を築きあげるために、ここに国民こぞつて祝い、感謝し、又は記念する日】である、国民の祝日に関する法律の第一条にその意義が記されています。2023年現在の法律では祝日は16日あり、これに年末年始・夏季休暇や有給休暇日数を加えると年間休日数は約33日となり、世界的に見ても休日の少ない国ではありません。もちろん、私たちが法律による規制(24年問題)や労働環境の変化に適応することは当たり前前の事です。

さて、私たちは休むために働いているのでしょうか。学校教育において祝日の趣旨を考える場があっても「何のために働くのか」を考える場が極端に少ないように感じます。職場や家庭においても、それに時間を使う事から離れているような気がします。「何のために働くのか」を考えるとき、生活のために働いている、やりがいとこない、一定の距離をとった人間関係が心地よい、思いや考えに共感するよりルールに従いましょう、など。いつから働くことが自分の成長を感じること、人間関係から学びを得ること、仲間や会社の考えや想いに共感するなどといったことを考える必要がないものになったのでしょうか。

決して休みが多すぎるとか、働かせすぎだとかの話をしたわけではありません。誤解なくお伝えしたいのは、祝日には趣旨があり国民にとつて、それを考える勤めがあるのと同じように、「ハタラク」ことにも意味があり、それについて対話を深め考えを深める必要があるということです。ややもすると、週休日を含め何のための休日なのかを考えない人の割合が多数を占めてしまわないかを懸念します。総意が世論になります。何のための休日なのかを考えることなしに、ただ年間休日を増やす事業主に補助金を出すなどといった世の中にならぬことを強く願います。

つまらぬ文章を書きましたが、当社は10月20日で中間決算を迎えました。お得意先・お取引先の皆様のご最厚に感謝致します。今期は社員一同で「存在価値」と「和」を大切に、皆さまと向き合っております。今後ともどうぞよろしくお願い申し上げます。



ロジカル
代表取締役社長
としたろう
山本 利太郎

今月のおさめし

いつもお読みいただきありがとうございます。富山事業部営業マンの高島です。夏が終わり秋らしさを感じる季節、皆様いかがお過ごしでしょうか。今月号もはりきって書いていきたいと思ひます。

先日、大阪でんきでは中間決算棚卸があり、私は応援で高岡支店へ行きました。初めての高岡支店で新鮮な気持ちでの棚卸でしたが、改めて気付いたことがありました。それは富山事業部との在庫の違いです。もちろん基本は同じですが、支店によってはメーカーが違っていたり、高岡支店にはあり富山事業部に無いものや、その逆もあったりなど、直接品物をみないと分からないような物までありました。今までの棚卸とは

違うこともあって、勉強になる一日でした。

それでは「今月のおさめし」をご紹介します。棚卸の日が高岡支店の方たちと一緒に食べてきた「千成飯店」さんをご紹介します。場所は高岡支店から約徒歩5分の場所にある中華料理屋で、お昼休憩中の職人さんや、夫婦で食べに来られている方たちで

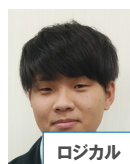


【千成飯店】富山県高岡市赤祖父350
今日のランチ「チャーハンとギョーザ」 970円

にぎやかでした。

今回、私は「今日のランチ「チャーハンとギョーザ」」を頼みました。チャーハン、ギョーザ、お味噌汁、ポテトサラダ、漬物のセットで970円とお手軽な価格となっており、どれも絶妙な美味しさで食事後のおなかは大満足でした。特にチャーハンはパラパラ過ぎず、油濃くもなく癖になる一品で、また行きたいと思うほど美味しかったです。

他にメニューも豊富で気になるメニューも多く、また訪問したいです。高岡支店に寄られた際にはぜひ行ってみてください！

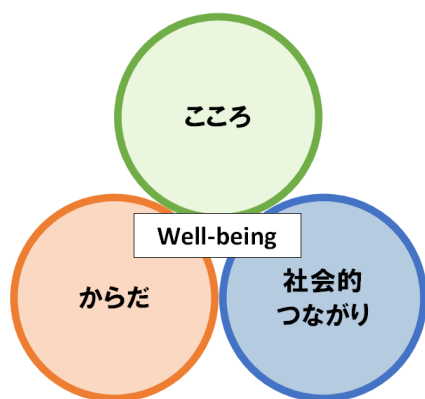


ロジカル
たかしま こうせい
高島 光生

健康で仕事もプライベートもうまくいく／伝え方ラボ通信 第23回

シティポップやK-POP、普段はカラフルな音楽を聴く私ですが、カラオケの十八番は『横浜・ホンキー・トック・ブルース』（松田優作Ver.）。その落差にドン引きされることもしばしば。いつかカラオケボックスで相席するようなことがあれば、その際はご容赦ください。

さて本題ですが、部下や上司との関係にお悩みの方はいらっしゃいませんか？または子育てやパートナーとのすれ違いに悩んでいる方はいらっしゃいませんか？こうした人間関係の悩み事は誰しもが抱える人類共通の悩みと言えるのではないのでしょうか。



ところで「ウェルビーイング」という言葉をご存知でしょうか？心も体も健康でそして社会的に満たされた状態が持続することがウェルビーイングであると言えます。かみ砕いて言えば、健やかで仕事もプライベートも上手くいっているような状態ですね。そんな絵空事じゃないの、と思う方がいるかもしれません。ですがウェルビーイング志向はもはやスタンダードになりつつあります。実際に政府は成長戦略計画の一環として「ウェルビーイングを実感できる社会の実現」を掲げています。また2025年開催の大阪万博のテーマはまさにウェルビーイングの考え方そのものです。

有名な企業も今やウェルビーイング志向です。例えばGoogle社の『アリストテレスプロジェクト』や、楽天の『ウェルネス部』がそれにあたります。なぜ多くの企業がウェルビーイングにこぞって注目するのでしょうか。それは、従業員の心身の健康や幸福度

が生産性の向上や、人材流出の防止と相関関係にあるからです。幸福度の高い従業員は、そうでない従業員に比べて生産性が31%、売上が37%高いというオックスフォード大学ウェルビーイング・リサーチセンターによる研究結果も出ています。

そこで性格統計学（伝え方ラボ）の登場です。伝え方ラボは人の性格をわずか4タイプに分けるだけ。非常にシンプルかつ実践しやすいコミュニケーションメソッドです。同僚や家族とのコミュニケーションを見直し、身近なところからウェルビーイング実現を目指してみませんか？

「自分の性格タイプは？」
「同僚や家族とうまく付合う方法は？」
少しでも気になったアナタ！
今すぐ上野までメールを送って下さい！

大阪電機商事(株)金沢支店
上野 大輔(うえの だいすけ)
ueno@osakadenki.co.jp





ウィジョン

常務取締役
角田 真康

おかげさまで、弊社は10月に中間決算を無事終えることができました。皆様には感謝の気持ちでいっぱいです。本当にありがとうございました。新型コロナウイルス感染症が「5類感染症」となって、早5ヶ月。大きな危機を乗り越え、「何か新しい時代が来るのでは？」との期待もありましたが、自分自身は特に変わらない日常を過ごしております。

先日テレビ番組で放映されていた“岐阜県のオモウマイ店”に行ってみました。「富山から来ました」と言うとても喜んでいただき、満面の笑みで言われた「ありがとうございます」。感謝されるって本当にいいものだなと思い、仕事にも通じると感じました。また、健康診断で要精検となり、健康の大切さを痛感しましたが、現在五十肩以外は絶好調！これからも健康に留意し、皆様に更なるお力添えができるよう、社員一同、力を合わせて頑張りたいと思います。

平素より大変お世話になりありがとうございます。コロナ感染症が5類に移行し、ようやく落ち着きを見せ始め、色々な交流や催し物が開催されるようになりました。経済活性化への期待も高まり、取り巻く環境も活発になってきました。そのような中でも、エネルギー価格の高騰や、部品調達の供給面などの課題は沢山あります。弊社としましても仕入先様と共に皆様の期待に沿えるように取り組んで参ります。

また、エネルギー問題で私たちにできることは？に関するセミナーを開催する予定です。詳細が決まりましたら弊社営業担当からご案内させていただきますので、この機会を是非ご活用ください。またお願いですが、近いうちに弊社新人社員が先輩社員と同行して皆様の元へ訪問させていただく機会があると思います。その折にはどうぞよろしくお願い致します。



ウィジョン

取締役富山事業部長
吉井 俊邦

66期中間決算も皆様の日々のご支援のもと、無事終える事が出来ました。改めて厚く御礼申し上げます。コロナも5類に移行され半年経ちますが皆様いかがお過ごしでしょうか。収穫の秋・実りの秋、食べ物が大変美味しく感じ、ついつい食べ過ぎてしまいがちです。自身の体重が増加傾向にある事に危機感を感じております。冬場は新陳代謝が悪い季節柄になりますので、週1回の運動を2回に増やす事を検討しております。ここにダイエット宣言をします！（これで痩せなければならなくなりました）



ロジカル

富山事業部 営業部長
西野 智博

10/14に中間決算棚卸を行いました。その際に事務所のパーティーションを替え事務所内の模様替えをしました。少しばかりの模様替えですが、気分が変わるものですね。皆様のお困り事などございましたら是非弊社に遠慮なく申し付け下さい。一緒に仕事を考え励んで参ります。最後になりますが、皆様のご健康と益々のご繁栄を心よりお祈り申し上げます。

平素より格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。約3年続いた新型コロナウイルス感染症も5類へ緩和され、イベント等も再開。行動範囲にも規制がなくなり、コロナ禍の生活から大きく変化を感じた半年でした。しかし今年の夏は異常な猛暑、また長時間の大雨、それに伴う被害が出るなどお得意先の皆様も異常な気象条件に本当にご苦労されたのではないのでしょうか。

そういった中ではありましたがお蔭様で弊社は66期上期中間決算を無事に迎えることができました。お得意先、そして仕入先の皆様には心より感謝を申し上げます。私たちは今期後半戦においても「当たり前を当たり前」を意識しながら「凡事一流」を目指していきます。そして、常にお客様に喜んでもらえるサービスの提供に努力を継続していく所存です。今後ともより一層のご最良ご愛顧賜りますよう宜しくお願い申し上げます。



ロジカル

高岡支店長
古村 孝志

平素はご愛顧いただき誠にありがとうございます。皆様のご支援のおかげで、当社は前半期を乗り越えることができました。この夏は猛暑・残暑に、季節外れのインフルエンザの流行など体にはづらい状況が続いております。十分にご自愛ください。さて、この猛暑で我が家のエアコンはフル稼働。7. 8. 9月の電気代の請求におののいていましたが、結果は昨年より使用量が減っており???でしたが、そういえば6月に20年間愛用した冷蔵庫を買い替えた！最新家電はこんなにも違うのかと実感した昨今です。



ピースプランニング
金沢支店長
新田 陽一

2024年は働き方改革関連法で建築業界・運送業界を取り巻く環境がより厳しくなります。当社としてもより一層の省エネ・省施工の情報を発信し、お客様からの信頼とご支援を得られるよう、社員一同精進してまいりますので引き続きご愛顧賜ります様、宜しくお願いたします。

立山克己塾 ～社員と社長が向き合う登山～

藤本 竜輝
金沢支店勤務
入社2年目

高橋 海斗
富山事業部勤務
入社2年目

山本社長

美女平から室堂に行く途中。山道を抜けた後で休憩中なのですが、天気が悪く、足場も悪くて危険な箇所を声かけしてここまでたどりつきました。

－藤本 竜輝－

登山開始後の間もない時の写真なので、まだまだ元気でしたが、登れるか不安を抱えていました。また、この写真の3時間前は登山をすることが嫌でしたが、登ってみるとその気持ちはなくなり、頂上まで登るぞ！という気持ちに変化しました。

－高橋 海斗－

一番印象的だったのは、右上の写真。登山初日で判明した各人の体力的・精神的な差を承知の上で、参画者が最善を尽くすには、と対話した「最終日朝の場面」です。もちろん、ガイドさんは安全を最優先にこの修行に最大限に関わって下さいました。

－山本 利太郎－

室堂から一の越まで登山するときの様子。悪天候のため、急遽ルート変更がありましたが、全員が柔軟に対応し、一の越を目指して登りました。

－高橋 海斗－

雄山山頂を目指して登りましたが、あいにくの天候のため、ガイドさんの判断で三の越で記念撮影して帰ることに。頂上までは登れなかったが、悪天候のなか全員で諦めず、ここまでこれたことに達成感を感じ、助け合うことの大切さを学んだ。

最終日、雄山登山について話し合う。どうすれば全員で無事に登山できるかを各社の社長、ガイドさんを含めて話合いました。頭や足などに痛みを抱えている人もいて、不安もあったと思いますが、前向きに話し合いみんなで一つになった。

－藤本 竜輝－

最後に室堂に到着したときの写真。道中天候が悪かったことが幸いして、ライチョウを何度も見ることができた。かなり近くまで来てくれて、みんなで写真を撮っていたのが印象的です。このあと社長にごちそうになった蕎麦が疲れた体と心にとてもしみしました。

－藤本 竜輝－



立山克己塾は様々なキャリアの社員と社長が協力して厳しい修行を乗り越える学びの場です。先月号で特集した令和の武者修行との違いは、「若侍と若手社員」ではなく「社員と社長」が向き合うという事です。常に最善を考えるための社長の武者修行と言え良いかもしれません。同じ釜の飯を食う体験が社員の思い出になって欲しいと願いながら登山しました。怪我なく無事に下山できたことがまず何よりでした。翌日から参画者は通常業務に戻るのですが、この体験が「克己」となっていくことを願うばかりです。

－山本 利太郎－

仕事の笑える/許せる失敗談

←富山事業部



ロジカル

にしの ともひろ
西野 智博

許せる失敗談、許せない失敗談お陰様で多々あります。その都度失敗を糧に成長させて頂いております。



ヴィジョン

まつうら しんいち
松浦 信一

入社1年か2年目の冬。トラックの運転にも慣れていない頃、夕方配達の日帰り道で、凍結していることに気づかず走行し、1回転して高架の壁に激突。幸い身体は何ともなく無事でした。この経験があり今はゴールドカードです。



ロジカル

たにい ひとし
谷井 仁史

入社したての頃に商品を納入時、箱が大きかった事もあり重量物だと思い込み持ち上げた際に想像以上に軽く、腰を痛めてしまった事です。



ロジカル

た か た てつお
高田 哲生

いまだに、『ノーマルベンド』を『ドールベルマン』に読み間違えます。入社以来変わりません。



ロジカル

うちやま こうへい
内山 康平

工具の修理依頼があり引き取りに行ったのですが、雑談に夢中になって肝心の工具を引き取り忘れた事です。翌日朝一で引き取りに行きました。



ロジカル

こばやし しんや
小林 真也

どんな失敗であれ思い出すと冷や汗がドバドバでます。



ヴィジョン

ひらな きよたか
平等 清敬

今年もエアコン担当させて頂きましたが、販売数を増やしたいが為にエアコンを大量に仕入れ過ぎてしまいました。弊社にたくさんエアコンあります！ご購入のご検討は弊社にてお願いします！



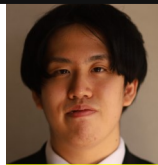
ロジカル

たかしま こうせい
高島 光生

返品商品を受け取りにお客様の会社へ行ったのに、受け取り忘れてそのまま帰ってしまったことです。

富山事業部

高岡支店→



ピースフレキシブル

たかはし かいと
高橋 海斗

半年間、失敗・ミスの連続ですが、笑える・許せる失敗談は思いつきませんでした。ですが、お客様の話を聞き漏らすことなく確認することは、改めて大切な半年間営業をして思いました！



ロジカル

ふるむら たかし
古村 孝志

恥ずかしくて忘れられません。新入社員の頃、先輩社員に突然の配達を依頼され、超特急でお客様に到着したのですが、なんと荷台には商品がありません。急ぎすぎて積込せずに先方へ。お客様・先輩すいません～！



ピースフレキシブル

くろだ たかふみ
黒田 剛史

入社1年目本社勤務の頃、小杉から通勤やったら近いし楽やねとの会話に『8号線が1本ですから近い』と返しました。その時に富山市にも小杉があることを知り恥ずかしくなった記憶があります。



ヴィジョン

うけがわ ともなり
受川 朋就

電話をする際、同じ名前別のの人に電話をしてしまった。別の事を考えながら電話をして、何を話したのか忘れてしまった事です。



ヴィジョン

さかい じみん
坂井 純

LINEのやりとりで、強面な方から可愛いスタンプが可愛く送られてきた事です。意外な一面を発見できました。



ヴィジョン

まつなが あつし
松永 敦志

入社1、2年目の頃、電気用語も型番も商品も分からず、言われたことを全部メモを取って解説不能になっていました。商品間違え、配送ミスなど多々あり。今では笑えますが当時はキツかったです。



ヴィジョン

いまい ひであき
今井 秀昭

現場配達した際、いざ現場におろそうと荷台の幌を開けると荷台が空っぽでした。と同時に私の頭の中も真っ白になりました。自分で積んでおきながら違うトラックに乗って出ていきました。ケガもなく笑い話で済みました。



ピースフレキシブル

なつの あつし
夏野 敦

昨年入社2年目営業一年生になり初めての定例会議にて予定時間ギリギリに帰社してしまい急ぐあまり用水路にダイブし、ズブ濡れで会議室に入室する羽目になりました。ケガもなく笑い話で済みました。

金沢支店→

エンジニアリング部



ピースプランニング

にった よういち
新田 陽一

納期のある見積もりを早々に仕上げていたのに期限当日、やっていないと思い込み必死に残業して仕上げ、送信。先方よりもう貰っているよ、の連絡に笑うしかありませんでした。(;ω;)



ロジカル

はら りょう
原 良

新入社員の時、先輩社員が「ミライ、ミライ」というのを「ミラン、ミラン」と聞こえていたので、電話帳を見て、当時金沢営業所で出勤前を頼んでいた中華料理屋の味蘭に在庫確認をしたこと。あの沈黙の時間は今でも忘れられません笑



ヴィジョン

よしだ ひでき
吉田 英喜

今月はお休みです



ロジカル

きたむら まさと
北村 真斗

若かりし頃になるのですが、FAXの送信先を間違えてしまい、間違えて送った先(お客様でも仕入先でもない)からなぜか信じられないくらいにプチぎられてしまったことです。



ピースフレキシブル

ふくい けんたろう
福井 健太郎

スタンドデスクにして、2年ほど経ちましたが、先日久々に座って仕事しましたが、逆に疲れてしまいました。慣れって怖いんですね



ヴィジョン

ふじもと りゅうき
藤本 竜輝

砂浜のような道の現場に行った際にタイヤがはまって動けなくなりました。加藤さんが救出に来てくれて無事に脱出することができました。配達を終えて会社に戻ると皆さんから優しく暖かい言葉をかけていただいたのが印象的です。



ロジカル

かとう さとし
加藤 敬

会社の固定電話に出る際に「はい加藤です」と出てしまったことですね。お客さんびっくりしてました。



ヴィジョン

いとう ひでき
伊東 英樹

以前、現場直送の電線があり工事店様からトラックが来ないとお電話を頂き、焦って確認をしました。当初の工事店様からの着日と一日ずれており工事店様の完全な曜日ずれでの結末でした。

平成の名水百選を求めて

毎日食べるもののリストの中に納豆がある私。先日、納豆についてくるタレに添加物が大量に含まれているという話を聞き、平静を装っていましたが、それ以来ついてくるタレを使ってません、どうも編集長の原です。

さて、こう登山の特集ばかりしていると、大阪でんきの業務の一環に登山があるのか？と思われてしまいそうですが、そういうわけでもありません笑

ただ登山から学べることは多い、というのは事実ではないかと思っています。ということで、原と金沢支店の福井さんと、とはいえ登山ド素人だけでは不安なので、登山経験が豊富なお二人に協力頂き四人で山に登ってきました。

私の初登山は白山(石川県 標高2702m)でした。特に身体的なトレーニングなどの準備無しで行ったので、下山は心がボキボキに折られることになり、とても登山を楽しむなどという余裕はありませんでした…。

今回は石川県の遣水観音山に登ってきました。標高は402mなので気軽に楽しく登ることができました。私的には、もし登山を始めてみようかな～と考えている方がいらっしゃいましたら、ぜひこのクラスの山



から始めてみることをオススメします！

どうでしょうか、この楽しそうな、余裕のある写真達は笑。(白山登山の様子はでんきレターVol43、弊社ホームページからご覧ください)

周回コースで1週約5km。休憩含めてゆっくり時間をかけても4時間もあれば1週できます。豊かな自然を堪能できリフレッシュできます。そして気持ちだけは…、気持ちだけは若手社員に負けじと、次回は「いざ立山へ」と…、気持ちだけは…。

遣水観音霊水は平成の名水百選に選ばれています。登山後にその名水で食したカップヌードルリッチ、格別でした。



はら りょう
原 良

大阪電機商事(株) 富山事業部

富山県富山市新庄本町1丁目5番34号
TEL (076) 451-5581 FAX (076) 451-2320
nishino@osakadenki.co.jp (西野)



大阪電機商事(株) 高岡支店

富山県高岡市問屋町5番
TEL (0766) 23-3111 FAX (0766) 25-1790
furumura@osakadenki.co.jp (古村)



大阪電機商事(株) 金沢支店

金沢市示野中町2丁目100番地
TEL (076) 223-3541 FAX (076) 223-3932
nitta@osakadenki.co.jp (新田)

