

月刊！大阪でんきレター

仕事に少し関係のあることから、まったく関係のないことまであなたにお届けします

今月のトピックス

- ◆ 社長のひとり言
- ◆ 今月のおさめし
- ◆ 伝え方ラボ通信
- ◆ 令和の武者修行
- ◆ 私の節約術
- ◆ お客様の9割が知らない…

社長のひとり言

『こち亀』は、警察官として型破りな主人公とその仲間たちの仕事風景を描く作品でした。軌道に乗ると作者の趣味や主張、思想などが前面に押し出され、大半の話が警察組織とほとんど無関係になり、世間の流行（主にサブカルなど）を積極的に題材として取り入れ、緻密な取材に基づく内容に凄く引き込まれました。当時、一つの題材にあんなに詳しい内容の漫画は社会勉強の教科書ではないのかと思っていたほどです。今でも、ちよとしたマメ知識は「こち亀」から得たものを話すときもあります（笑）。

後で知って驚いたのは、作者の秋本治先生の漫画制作会社で働くアシスタントの皆さんは、当時から勤務時間9〜20時（2時間休憩有）。タイムカードによる勤怠管理がなされ、徹夜無し・日曜休み・シフト制による勤務体制で自己管理が徹底されていたという事です。また、必ず原稿を締め切り前に仕上げ、さらにはストックを5本ほど持つ、編集者にとってはお手本の存在だったとの事。

常に時代の最先端に敏感で、徹底した取材からの題材を読者へ提供し、労働環境と社員を大切にし、雑誌編集者を困らせずに原稿を用意しておく。まさに「三方よし」の精神ではないでしょうか？ 一個人のこじつけみたいな感想で恐縮ですが、長く継続される秘訣がそこにあるような気がします。

企画力のある新商品の情報提供、徹底した現場からの情報収集・分析による市場調査、社員第一を掲げ大切に作る環境づくり、メーカーさんとの強固な協業体制。決して変わったことにはせずに「当たり前」を当たり前「継続出来る事が私たちの理想です」。

たまには、こ自身の想い出の漫画など振り返ってみてはいかがでしょう。

長寿漫画から読み解く秘訣



ロジカル

としたろう
山本 利太郎

今月のおさめし



天麩羅えびのや：富山県高岡市赤祖父472

鶏天定食（ごはん+みそ汁付）990円

てんぶらの内容は、鶏天、イカ天、キス天、ちくわ天、レンコン天。写真右上にあるお椀ふたつに、漬物と明太子がはいっています！そしてなんと明太子は食べ放題です！



なつの あつし
夏野 敦

こんにちは、またはこんばんは。高岡支店営業二課の夏野です。

今年に入社して初めて後輩社員が高岡支店に配属され、先輩として先を越されないか緊張しながら仕事を進めてます、皆さまいかがお過ごしでしょうか。

コロナ禍から少しずつ日常に復帰し、弊社でも新入社員歓迎会やソフトボール大会への参加など、徐々に行事ごとが解禁され楽しくも忙しい日常となっております。

さて今月のおさめしは、高岡支店の坂井先輩と頂いた昼食をご紹介します。と思います。「えびのや」さんで「鶏天定食」を注文しました。

某亀製麺や某食堂などでも楽しめる天ぶらですが、専門店と箔押しされていると俄然おいしそうに見えます。

注文ごとに揚げるスタイルなので、アツアツのサクサクで提供される点や、卓上調味料で好みの味に調整することができ、胃がもた

れるようなこともなくさらっと頂けます。

定食・天丼を注文すると明太子と漬物が無料です。白米が進む仕様となっております。

他メニューでも多種多様な天ぶらを頂けるので、弊社高岡支店から徒歩十分圏内にある「えびのや」様をぜひおすすめいたします。

ではまた次回のおさめしのコーナーでお会いしましょう！

性格統計学で見る節約家／伝え方ラボ通信 第22回

毎度、伝え方ラボ通信をご愛読頂きありがとうございます。伝え方ラボは富山に本社がある(株)ジェイ・バンさんが運営しています。ですが実はその存在はローカルでなく全国区です。書籍も三冊出版されており、情報番組でも特集されています。



伝え方ラボの生みの親、稲場真由美先生の著書。ご興味のあるかたはぜひご一読を！

ピース・フレキシブル 虻川 - 相手の気持ちに応えたい - 合わせ上手な癒やし系 - 結論だけでなく理由やプロセスを知りたい	ピース・プランニング 大神 設楽 - 優しさと頑固さを持つ正義感あふれるタイプ - 結論だけでなく理由やプロセスを知りたい
ビジョン 竹山 - 感情表現豊かなムードメーカー - 柔軟な発想とチャレンジ精神 - 主語がなく話が飛びやすい 擬音が多い	ロジカル 千秋 三上 - 何事も納得が大事な現実派 - 計画的に物事を進める - まず結論を知りたい

2021年1月18日放送のフジテレビ「ノンストップ」で紹介されました。

さて本題です。今号は「節約」というお題を頂きました。性格統計学を節約という観点から考えてみましょう。

日々の節約を重ねることは効率的にお金を貯める近道です。金遣いが荒いと貯蓄は減る。これは真理です。普段120円の小松菜が180円になっていたとしても、「なんじゃいや…」とピースの私は肌感覚とかその日の気分を優先させてしまいます。ヴィジョンはというと…、大きな数字にワクワクし、小さな数字に興味がありません…たぶん。非効率率は敵！のロジカルにとって、無軌道な買い物は効率的な貯蓄の敵だと論理的に理解し行動できます（その意志がすごい）。ということで4タイプの中から節約家を選ぶならばロジカルが最強です。

「自分の性格タイプは？」
「同僚や家族とうまく付合う方法は？」
少しでも気になったアナタ！
今すぐ上野までメールを送って下さい！

大阪電機商事(株)金沢支店
上野 大輔(うえの だいすけ)
ueno@osakadenki.co.jp



令和の武者修行って？

今年は、富山県の企業5社から、大阪でんきの金永、小滝、岡谷を含む若手社員が11名と中学生20名が参加しました。8月15日～19日の5日間、寝食を共にし、立山十峰登山という1人では決して成し得ない困難に、4月から共に準備してきた若手社員たちと当日会ったばかりの中学生たちが力を合わせて立ち向かうというものです。これは、わが子の成長を信じて送り出す、親御さんの修行でもありました。

今年のテーマは

“体験だけで終わらせない終わらない ～笑顔・協力・挑戦～ ”

この令和の武者修行をただの体験で終わらせることなく、中学生や若手社員にとって原体験となるように笑顔・協力・挑戦を忘れず向き合っていこうという想いからこのテーマに決めました。



大阪でんきでは、その理念や目的に共感することから、百年示道塾とやまが主催する「令和の武者修行」に毎年参画しています。



一般社団法人百年示道塾とやま
福崎 秀樹さん

「100年後の子供たちに輝く日本を」をテーマに百年志道塾とやまを運営しています。

百年示道塾とやまを運営する想いとは？

便利になり過ぎた現代社会。普通に生活をするだけなら、困りごとが少なくなっていると思います。その分、困難を乗り越える時に発露される、人間としての力を鍛え高める環境も少なくなっています。

7年前より始まったこの武者修行は、社会に出たばかりの若者と全国から集まる小中学生が力を合わせて立山連峰を縦走する旅です。山や天気など人の力が及ばないものと対峙し、自分一人では乗り越えられない困難を乗り越え、一步一步、あゆみを進めて行くなかで、逃げない勇氣、考える力、仲間の大切さ、達成感などを感じてもらう、体験を通じた学びの道場です。

若手塾は体験したことのない体験を通じて成長する場

「我々は地域社会においてその存在価値を認められなければならない」

これは当社の経営理念です。当社がこの地に存在する理由であり、何の目的で、どんな形で行うのかを書いています。知り合い（身内を含む）に「どこで働いてる」と聞かれて答えたときに、「あー大阪でんき（さん）ね」と言われることが私の夢であり、この会社の経営理念が社会に認められた状態だと若手社員には言っています。

「忍耐・誠意・勇氣」これは当社の社是（家訓）です。経営理念と共に掲げています。社員にはこう伝えています。忍耐とは希望を持つ技術、誠意とは言行一致、勇氣とはわがままな心を抑え、正しいと思ったことをやり通す力。これらはまさに創業の心です。

会社は「人」で成り立っています。1959年の設立から現在までこの理念や社是・文化に共感し繋いできたのも大先輩である「人」です。これから100周年に向けて、繋いでいってもらうための「人」が今の若手社員です。

そこで、若手塾への参画です。若手塾の目的は「総合的な人間性・人間力を磨く」としており、当社の採用方針である「素直な人、当たり前を当たり前でできる人」の育成に近いものを感じました。若手塾の最も重要な位置付けである「武者修行」はあくまでも手段です。修行の場でのみ体験できる自分自身の「価値観（在り方）」に向き合い、それを少し変えることで意見や行動、実行する力に変化が生まれます。仕事や生活に良い影響を与え、そして周囲の人たちにもそれは拡がっていく。また、参画している他者の新入社員とは同期ではなく同志となり、切磋琢磨していってくれると信じています。

こういった考え方が若手達にとっての「幸せ」となり、ひいては会社の「大事にしたい事」にもなります。社是を心に刻みながら、100年企業に向かって今を一生懸命頑張ってくれる社員たちの成長が楽しみでなりません。



山本 利太郎

令和の武者修行 ～始まりから終わりまで～



立山青少年自然の家。2泊3日の初回のあつまりでは様々なテーマで話し合い、初めて会う他社の若手社員と仲を深めました。

若手社員12人で武者修行のテーマを【体験だけで終わらせない終わらない～笑顔・協力・挑戦～】に決めました。

ブレ登山。準備体操など本番の流れと、子供たちとどのようにして関わるかを意識してトレーニングを行いました。

安全祈願のため、若手社員と子供達みんなで雄山神社へ！まだみんな表情がたがいかも…

雄山の山頂に登り、御来光を拝みました！ここまでの道のりは大変でしたが、みんなで迎えた日の出は最高の思い出です！



立山を縦走！山の雄大さに圧倒されながら武者修行最終日。掲げたテーマのもと武者もみんなで励まし合い十峰完登しました！修行をやり遂げました！！

武者修行を終え、若手社員達で振り返り会をしました。最後に社長と写真撮影！（小滝/山本社長/金永/岡谷）

令和の武者修行 ～大阪でんきの若手は何を思ったのか～



おかたに せいいちろう
岡谷 清一郎

令和の武者修行は、私にとって挑戦の連続でした。準備段階では、武者修行を通して子供たちにどうなって欲しいか、また自分たちはどうすべきかを話し合い本番までに出来る限りの事をしました。迎えた本番は、日毎に子供たちの顔つきが変わっていく様子が印象的でした。登山では私が体調を崩した際に子供たちに励まされる場面もあり、私が子供から学ぶことも多く、お互いに支え合いながら困難に立ち向かい乗り越えることが出来ました。一人では成し得ないことも仲間と協力し、支え合うことで達成出来ることを実感した5日間でした。仕事でも、頼り頼られる関係を目指し、主体性を持って取り組んでいきます。

武者修行を経て、仲間と一緒に協力して困難に立ち向かっていくという経験をしました。ただ山に登るだけでなく、子供たちに喜んでもらうにはどうしたらいいか自分たちで考えて行動することは答えが無く、辛くて、悩んだ時期もありました。ただ、このような経験をしたことで、自分と向き合い、仲間と向き合うことが出来ました。武者修行の経験は、自分たちで決めたテーマである『体験だけで終わらない』と、自信を持って言えるような忘れられない貴重な体験でした。今後はこの貴重な経験を活かし、今回出会えた仲間に恥じない人間になれるように、仕事に精一杯努めていきたいです。



かねなが しゅんすけ
金永 俊輔



こだき ゆうや
小滝 悠弥

今回の武者修行では、天気の影響で行程の変更が何度もあり、山荘に滞在する時間が多く、子供たちと深く関わる事ができました。子供たちと関わっていく中で、次第に全員が支え合うことのできる良いチームになりました。登山の中で厳しいと思う場面が何回もありましたが、子供たちが懸命に登る姿や子供たちの積極的な声かけで最後まで頑張ることができました。最終的には天候にも恵まれ、十峰の登頂に成功し、チーム全員で達成できたことを喜びました。5日間の中で、困難な場面が何回もありましたが、諦めずに働きかけることができたと思います。これからも困難な場面があると思いますが、最後まで諦めずに自分らしさを大切にしながら様々なことに挑戦していきたいと思っています。

私の節約術

←富山事業部



ロジカル

にしの ともひろ
西野 智博

節約出来ないの
で困ってます…。
(ついっつの浪費
癖があります)今
月のでんきレター
を見て、皆さんの
節約術を参考に
させて頂きたいと
思います。



ヴィジョン

まつうら しんいち
松浦 信一

ガソリン価格が高
いので、コストコの
ガソリンスタンドま
でガソリンを使っ
て行っています。は
たして節約になっ
ているのだろうか？



ロジカル

たにい ひとし
谷井 仁史

セール期間など
の誘惑に惑わさ
れずに必要なも
のだけを購入する
事です。ついっ
つ限定品やセール
品に手を出して
衝動買をしてしま
うタイプなので日
頃気を付けてい
ます。



ロジカル

た か た て つ お
高田 哲生

チューブタイプの
歯磨き粉を限界
まで絞った後、容
器をはさみで切っ
て、取り切れな
かった歯磨き粉を
全て取ってから
捨てます。



ロジカル

うちやま こうへい
内山 康平

固定費の見直し
という事で、携帯
を格安SIMに乗り
換えました。その
他日々の生活に
おいては特に意
識はせず過ごし
ています。



ロジカル

こばやし しんや
小林 真也

私の節約術はこ
まめに照明を消
すことです。凄く
こまめに消してい
ます。



ヴィジョン

たいら きよたか
平等 清敬

最近本を買うこと
が多くなり、紙で
買うより電子書
籍の方が安いので
電子書籍を選
ぶようになりました。しかし、スマ
ホでワンクリック
で便利に買える
ため余計に本を
買ってしまおうが
少し悩みます。



ロジカル

たかしま こうせい
高島 光生

私は全く節約で
きていません
(笑) 無駄遣い
しないように気を
付けていきます！

富山事業部

高岡支店→



ビースフレキシブル

たかはし かいと
高橋 海斗

先月、SoftBankから
Y!mobileに乗り
換えました！その
結果、月4,000円
も節約できました！
もっと早く乗り換え
るべきだったと少し
後悔しています。
節約できたお金で
新しいiPhoneでも
ほしいです！



ロジカル

ふるむら たかし
古村 孝志

近頃、トイレを流し
忘れします。(ボ
ケ?)嫁さんから「そ
こまで節水しなくて
もいいのでは」と言
われてます。(笑)
自分ではちゃんと流
していると思ってい
るのですが…



ビースフレキシブル

くろだ たかふみ
黒田 剛史

今年に入りエアコ
ンを2台更新、電
気温水器からエコ
キュートへ更新しま
した。無理なく電
気代を削減し節約
自分ではちゃんと流
していると思ってい
るのですが…



ヴィジョン

うけがわ ともなり
受川 朋就

浪費家なので家に
籠もっていること
が一番の節約で
す。夏はバンイチ
で扇風機、冬は厚
着でコタツに潜り
込めば電気代の
節約にもなりま
す。



ヴィジョン

さかい じゅん
坂井 純

みょうがが好きで、
甘酢漬けにして食
べるのですが、先
日スーパーで安く
なっていたのでま
めて買いました。特
売日などはチェック
します。無理のない
程度に節約して、
つかう所では散財
し、バランスを保
っています。



ヴィジョン

まつなが あつし
松永 敦志

今年に入り自宅の
照明器具を全て
LED化しました。蛍
光灯からの交換で
電気代は昨年同
時期よりも毎月数
千円節約できい
るので交換して良
かったです！



ヴィジョン

いまい ひであき
今井 秀昭

ちょっとした買い
物はコンビニを利
用せず、ドラッグス
トアで買い物をし
ています。お店も
たくさんあります
し、価格もコンビ
ニより安価なので
助かっています。



ビースフレキシブル

なつ の あつし
夏野 敦

節約術というほど
ではありません
が、最近コンビニ
の利用金額が増
えているので極力
利用を避けて支出
を減らしています。

金沢支店→

エンジニアリング部



ビースプランニング

にった よういち
新田 陽一

はやり読むたい
い本は図書館か
BOOKOFFで。最
近開館した県立
図書館には最新
刊もそろっていて
出費も抑えられ
ます。小松市、能
美市、白山市、
野々市市、金沢
市の貸し出しカ
ード用意してます。
(^^)



ロジカル

はら りょう
原 良

コンビニエンス
ストアに近づく
ない！コンビニ業
界、いや経済を
支えなければなら
ない国民とし
てはやや自己中
心的かもしれま
せんが、あそこに
立ち入ると余計
なもの買ってしま
いますよね…。



ヴィジョン

よしだ ひでき
吉田 英喜

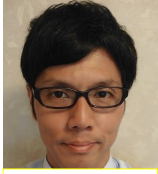
エアコンの設定
温度は夏場は
27℃。寝る時以
外は、家族全員
リビングにいま
す。あとは、自分
のものはほぼ買
いません。でも、
お金は貯まりま
せん。たまには、服
でも買おうと思
います。



ロジカル

きたむら まさと
北村 真斗

水のかわりにコー
ラを飲む自分で
すが、コカ・コーラ
を買うならスリ
のアオキの2リット
ルのものを買うのが
コスパ的におス
メです。もしペ
シ派でしたらコス
モスが安いで
す！



ビースフレキシブル

ふくい けんたろう
福井 健太郎

会社の靴などは
セールのときにま
とめて3足購入し
ます。2年前ぐら
いに購入した靴
は、まだ箱に入っ
たまます。



ヴィジョン

ふじもと りゅうき
藤本 竜輝

買い物をする際に
paypayやクレカを
使うことです。毎
回わずかですがポ
イントがたまるので、現
金はなるべく使
いません。しかし毎月支
払い額を見てこ
んなにお金を使っ
たと思う事が多い
ので、はたして節
約になっている
のかはわかりま
せん(笑)



ロジカル

かとう さとし
加藤 敬

自宅の照明を
LED化してみま
した。これで安心
して寝落ち出来
ます。



ヴィジョン

いとう ひでき
伊東 英樹

電気料金が高騰
で、今年の夏、休
日は自宅のエア
コン使用を少し
でも減らす為
に近くのアピタ
等で時間を潰し
ました

お客様の9割が知らない大阪でんきの新サービス

私もゴリゴリのこち亀世代。何十話に一回ギャグテイストが一切が無い、かなりほっこりするハートフルな話がとても好きでした、どうも編集長の原です。

突然ですが知っていましたか？大阪でんきの新サービスを。もしあなたが「そんなもの知らないよ」というならば、それは私の責任です。広報活動がまったく足りていないからです。なので、今回はこの大阪でんきレターという場をレンタルして、大阪でんきの新サービスをご紹介します！

『あなたのちょっと困った問題を「一番近く」で一緒に解決したい』、そんな思いから生まれた新サービス。その名も大阪でんきレンタル事業「オサタル」(オオサカデンキレンタル事業)。営業マンが日々、お客様とお話する中でよく聞く「買うほどじゃないけど、年に数回は必要なモノがあってちょっと困ってるんだ～」という声。ではそれを「大阪でんきがご用意しましょう！」というサービスです。

今回は、オサタル人気No1「マキタのアースオーガ」を富山事業部の平等さんにレビューしてもらいます！



はら りょう
原 良

マキタのアースオーガがどれだけの力を発揮するのか、実際に体験してきました！5mの鋼管柱を立てる現場のお手伝いをさせてもらったときの様子です。松下エンジニアリング様、ご協力ありがとうございました！

「オサタル」は**無料サービス**です！ラインナップ等気になる方はぜひお問合せください！

※富山事業部：平等 / 高岡支店：黒田 / 金沢支店：原



たいら きよたか
平等 清敬



穴を掘るまでの下準備です。位置決め、ハツリ。プロの仕事を間近で見れて勉強になります。



①これがマキタのアースオーガ。②掘り進めて行きます。③あっと言う間に穴が開きました！。深く掘るために延長棒をつけて、④私も掘らせて頂きました。土が出てきてからの穴掘りは一瞬でした！

大阪電機商事(株) 富山事業部

富山県富山市新庄本町1丁目5番34号

TEL (076) 451-5581 FAX (076) 451-2320

nishino@osakadenki.co.jp (西野)



大阪電機商事(株) 高岡支店

富山県高岡市問屋町5番

TEL (0766) 23-3111 FAX (0766) 25-1790

furumura@osakadenki.co.jp (古村)



大阪電機商事(株) 金沢支店

金沢市示野中町2丁目100番地

TEL (076) 223-3541 FAX (076) 223-3932

nitta@osakadenki.co.jp (新田)

