

月刊！大阪でんきレター

仕事に少し関係のあることから、まったく関係のないことまであなたにお届けします

今月のトピック

- ◆社長のひとり言
- ◆若手の新コーナー
- ◆チャンスはピンチの顔でやってくる
- ◆まだ間に合う！2021年のうちにやっておきたいこと

社長のひとり言

日本国内では少子高齢化、国際社会では環境問題など、何十年も前からわかってきている課題を「解決」しないまま「対処」してしまう性分が人間にはあるようです。せめて、自分の手の届く範囲では「解決」に早めに踏み出したいですね。皆様との「未来」も「解決」に踏み出せるように努めて参ります。

	対処	解決
方法	代わりに対応	対応してもらう
難易度	易しい	難しい
時間	短い	長い
支援	し続ける	手放せる
伝達	できない	できる

新入社員が対応する場合には、ベテラン社員が教えるという事が必要になります。物分かりが良い人ばかりではないので、時間もかかります。しかし、新入社員が対応を覚えてしまえば、ベテラン社員はその仕事を手放すことができ、他の業務に時間を割くことができます。

教育という短期的には効率が悪いかもしれないことに時間を割くことが、新入社員のためになり、対応を覚えた新入社員は他の人に教えることもできるようになる。

私は、短期的な「対処」よりも、長期的な「解決」の方が、「会社を継続すること」としては正しいと考えています。

例えば、お客様が大阪でんきに材料を引取に来られたときの店頭対応を考えてみます。現在、新入社員は営業やアシスタントとして勉強中です。なので対応も不慣れで、時間もかかり、お客様には迷惑をおかけしております。時と場合においては、ベテラン社員が対応する「対処」の方が良い時もあります。しかし、それでは新人の育成という「解決」にはなりませんし、会社の継続においてもプラスにはなりません。

ベテラン社員が対応すれば、短期的には効率も良いし、お客様をお待たせすることもないかもしれません。その代わり、新入社員は頼り続けることになるし、ベテラン社員はずっと「対処」に追われることになります。

皆様の課題を「解決」することは「未来」を築くこと

“会社を継続すること”が経営者として最も大切で、重い責任だと考えています。「対処」と「解決」では事業継続にとって、どちらが良いのでしょうか。



としたりう
山本 利太郎

若手の新コーナー

初めまして。今年から大阪電機商事に入社しました、宮崎一真です。

今年も残すところあとわずかとなりました。相変わらず時が経つのは早いものですね。私の場合は社会人として、初めて過ごした一年だったので、毎日が忙しく、なおさら時間の流れを早く感じました。

何でもこの、成長するにつれて時間の経過を早く感じてしまうのは、日々の中にときめきを感じる瞬間が少なくなっているからだと思います。来年はときめきを求め、いろんなことに挑戦して、密度ある日々を送りたいですね。



みやざき かずま
宮崎 一真



日が落ちるのも早くなってきました。風も冷たくなり、季節の到来を肌身に感じます。

チャンスはピンチの顔でやってくる

運転中、盛大に一人カラオケをしているときに、「もし事故ってドライブレコーダーをみせることになったでしょう」などと考え、安全運転に磨きをかけております、どうも金沢支店の原です。

先日、親知らずの移植手術を受けてきました。虫歯の歯を抜いたところに、健康な親知らずを抜いて移植するという手術です。現代の歯科医療はそんなことができるのかと驚かされました。保険対応外なので、インプラントほどではないにしろ、給料1か月分くらいのお金はかかりましたが…(-_-;)。

ところで、チャンスというのは、パッと見てピンチみたいな顔してやってきますね。人生で初めて親知らずを抜き、そしてそれを移植するなどという一大イベントで、実は手術の数日前から縮み上がっていた私。久々のピンチに直面しているという気持ちで。

術後は抜歯したのと、移植したのとで、食事をする気がまったく起きないわけです。口の中が血だらけですからね…。そこで、ふと思うわけです、「あ、断食してみよう」と。

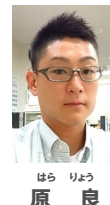
パッと見てピンチの親知らずの移植手術が、実は断食のチャンスだったわけです。なんだかんだで、3日間断食してみました。正直、どれほどの効果があったのかはわかりませんが(なんらかの効果がたくさんあると信じてますが)、よく眠れたというの



食事の代わりに、プロテイン24gと甘酒200mlと豆乳200mlを混ぜて、1日3回飲みます。こんなものを飲むので、完全な断食ではないですが、ウマいんですよ、これが。

が一番実感できたことです。

親知らずはあと3本抜く予定ですので、断食のチャンスがあと3回あると今からワクワクしております。



はら りょう
原 良

まだ間に合う！2021年のうちにやっておきたいこと



ふるむら たかし
古村 孝志

年の初めの目標だった体重減量75Kgチャレンジが現状では未達成。まだ間に合う??(笑)2021年、残り1ヶ月頑張ります。



いまい ひであき
今井 秀昭

簡単なことですが、机の中の整理です。色々なものがごちゃごちゃとしていて中を見るのが怖いのです…。が、そんなことも言っていられないので何とかしたいと思います。



さかい じゅん
坂井 純

お客様から釣り竿を譲って頂いたの、イカ釣りをしたいです。朝晩寒くなり、冬の訪れを感じるので雪が降る前にいきたいですね。



まつなが あつし
松永 敦志

平日、週末と自家用車で金沢へ行かないと行けない用事があるので車がバタバタになります。メンテナンスと洗車をしようと思います。



くろだ つよし
黒田 剛史

ソファの買い替えです。三人掛けの1か所だけ底が抜けました。家族全員から非難を浴びています。家電も体型もスマートな方が良いでしょう。



うけがわ ともなり
受川 朋就

整理整頓・断捨離です。職場の机、自宅その他いろいろな所で不要な物が山積みになって大変な事になっています。でも結局出来ないまま終わそう...

弊社のホームページをリニューアルしました！大阪電機商事で検索してみてください！

大阪電機商事(株) 高岡支店

富山県高岡市問屋町5番地

TEL:0766-23-3111 FAX:0766-25-1790

furumura@osakadenki.co.jp (古村 孝志)

