

### 今月のトピック

- 社長のひとり言
- 「灯りのナナワって?」

ことができます。

ここでも、変えるのは相手ではなく自分自身なのだと痛

-チューバーが必ず言うこととは?

うな気になります。

読み終えると、自分も今日からできるんじゃないかと背中を押されたよ

単なる自己啓発本ではありません。緊張が連続し、命

心の在り方を知る

の危険が伴なう現場で、刑事が経験した考え方と行動、

「今だから思う、 20歳の自分に伝えたいこと」



# 社長のひとり言

個性輝く当社社員がお伺いします。考えや行動だけでなく、心にも効く情 寒さの中にも春を感じるようになる季節。「DENZAIメンタル」を持った

感しました。

また、森氏はこう書いておられます。

タルが弱っている多くの方に元気になって前に進むきっかけになって欲しい 長い人生の中で起こる「まさか」の事態(例:新型コロナウィルス)でメン

ミはまだやれる!

ンタル」(ダイヤモンド 森透匡様より頂きまし 演いただいた、元刑事の 富山県民会館にて講 新刊「刑事(デカ)メ



としたろう 山本 利太郎

## 「灯りのナナワって?」



報をお届けして、皆様のお困りごとに寄り添えればと願っております。

新田 陽-

通信の世界で5G(第5世代)が始まりました。 6Gの準備も始まって 金沢支店長の新田です。 います。 お笑いも7G(第7世代)が台頭しています。 8G、9Gの世界はどうなっていくのでしょう か。 1G(アナログ世代)の私には想像できないですね。(Ghost in the shellの世界でしょう か?)

さて、右の写真はどこの写真だと思いますか? 某照明メーカーのショールーム? 社「灯りのナナワ」の照明器具展示場の写真です。 1974年に用品事業部を閉鎖し、灯りのナナ 特殊照明や用品事業部で扱っていた商品を販売していました(1990年に閉 でもなぜ、灯りの"ナナワ"なんでしょうか。 10月号を読んでいただいた方はわかるはずで す。そうです、電線の断面の7つの輪です。 ここでも電線にこだわりを持っていたんですね。



DENZAIメンタル\_

負けるな、諦めるな、

丰

年2月の提案同好会

#### ユーチューバーが必ず言うこととは?



ノ黄色く網掛けしてあるところに記載されているアドレスに、ご意見・ ご感想を送ってくださいm(\_\_)m

■ ■ ■ バカラのグラスでメーカーズマークをストレート。最近の私の夜のゆるいひととき。部屋を暗くして、 ユーチューブで焚火の映像とともに飲んでおります、どうも原です。

ちゃんと伝えることって大事だなぁ、と思ったことを今回は書きたいと思います。

仕事でも、プライベートでも誰かにお願いしなければいけない時って結構ありますよね。一人で出来ることは限界がありますし、みんなで力を合わせれば、1+1=2以上のことができることもあります。やっぱり人を動かす、という事が大事になってきます。

マーケティングの専門用語でCTA (コール トゥ アクション)があります。これの無い広告チラシは効果がないと言われます。 "Call to action "、つまり"行動を呼びかける"ことです。意外とやってないと思いませんか? 私のような営業マンなら「これ買ってください」、とかです。特に日本人はこれが苦手と言われます。私も苦手です…。

私がなぜCTAが大事だと思ったのか? いつもこの "大阪でんきレター"をメールでも配信しています。実は前回の配信メールのP・Sで「<u>ご意見、ご感想をこのメールに返信頂けますと、当社社員のやる気、モチベーションに火が付きます</u>」とお願いしたんです。そうしたら、いつもよりたくさんの返信メールをいただけました。ありがとうございます。

ユーチューバーが、動画の最後に「チャンネル登録、グッドボタン、高評価お願いします」と必ず言ってますが、あれもCTAですね。あのメンタリストのDaigoさんは、動画中でもこれを連呼します。

なので、もしあなたが誰かに何かをして欲しいと思ったときは、CTAしてみてはどうでしょうか? 相手にして欲しいと思っていることを、より具体的に、分かりやすく伝えてあげるとお願いを聞いてもらえる確率がもっと高まると言われています。

それでは、社員のモチベーションアップ、大阪でんきレターのクオリティアップのために、"大阪でんきレター"へのご意見・ご感想 を、でんきレター最後のページの下部のメールアドレスへお願いします。



原良

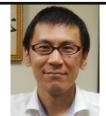
#### 「今だから思う、20歳の自分に伝えたいこと」



古村 孝志

真面目にもっと勉強しておけばよかった。社会に出るとわからない事があり過ぎます。 でも社会に出てからない事のでないと勉強で

いかな。



今井 秀昭

ひねくれることな く、真っ直ぐ年を 重ねてください。

素直になりましょ



坂井 純

心配しなくても太 るよ。20歳くらい の時は痩せていた ので、太りたかっ たのですが今 は…。 体調管理には気 をつけます!



松永 敦志

『色々な事に挑戦しよう』と伝えます。社会人になると時間の余裕が無くなるのでやりたいと思った事に何でもチャレンジすれば良かったです。もっと世界が広がったいたかもしれません。



黒田 剛史

アルバイト代をひと 月で全部使うん じゃない!少しで も貯金に回せ!と 言いたいです。 まぁ、聞く耳持たな いと思いますが (笑)



受川 朋就

もっといろいろな 経験を積んで視野 を広く持てです。い ろんな事を経験し まだまだ足りない そう思ったからで す。

弊社のホームページをリニューアルしました!大阪電機商事で検索してみてください!

大阪電機商事㈱ 高岡支店

## 富山県高岡市問屋町5番地

TEL:0766-23-3111 FAX:0766-25-1790

furumura@osakadenki.co.jp (古村 孝志)

