

☆☆☆ 大阪でんきレター ☆☆☆

今月のトピック

- ◆社長のひとり言
- ◆願いをかなえる 3ステップ とは!?
- ◆スタッフ紹介



社長のひとり言

「2019年12月31日の自分」

2018年最後のひとり言を無事書くタイミングとなりました。毎年これを書いておりましたが、3回目となります。

【自分を変えられる人の3つの特徴】

- ①成長に対する健全な考えを持っている。
「自分自身に挑戦する」「自分自身の能力は変えられる」
失敗しても、自分を責めない
- ②周囲のサポートを躊躇なく求める
「問題を一人で解決しようとするしない」
ゴールを分かち合える仲間と探すこと
- ③過去の振り返り方は自分に対する好奇心を発揮し、自己分析に時間をかける。
「振り返り」は「自分自身を変える」ための再考として重要。
ほめるべき点、驚いたこと、一年を象徴する出来事・体験、羨ましいと思った人。

これら3点から自らの来年の目標を決め、このひとり言のタイトルの「将来の記憶」を生み出す。

③が最も肝心で、振り返りが甘かったり、浅はかだと、目標にした「変わる」ことに近づくことすらできません。
「変われない自分」を振り返ると、どこかで甘えていませんか？
「解決できない問題」を自分で抱えて他責にしていますか？
「自分」と「他人」との違いばかりを気にしたり、「自分」のことばかりで周りに誰もいなくなっていますか？

私達一人ひとりが「自分を変える」ことに挑戦するのは素晴らしいことです。「自分を変える」ことができる人は、「未来を変える」ことができるかもしれません。

2018年も大変お世話になりました。来年も引き続きご指導ご鞭撻の程宜しくお願い致します。



としたろう
山本 利太郎

願いをかなえる 3ステップ とは!?

年末年始、何かとお金が必要になりますよね？ 忘年会に新年会、休みも多いので財布の中身がさみしくなりそうです（私は年中無休で財布の中身はさみしいです…）。お小遣い制のサラリーマンの夢のひとつは、“小遣いアップ”ではないでしょうか。そこで、今日は脳科学に基づいた交渉術を使って、「お小遣いアップを実現する方法」をお伝えしたいと思います。

①相手の右側に座る。

柔らかいソファがベスト。堅い椅子はNG

【会話の4分の3において、聞き手は右耳を使っていて、右側から話しかける方が成約率が高いという実験結果がある】

【物理的に柔らかい椅子に座らせることで、交渉に対して柔軟になるという研究結果がある。】

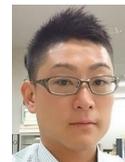
②温かいコーヒーを入れる。（冷たい飲み物はNG!）

【飲み物の温度によって、人の、他人に対する評価が変わるという実験結果がある。暖かい飲み物を飲んだ方が温かい性格になり、気前もよくなる】

③小さなお願いをする。

【あの有名な「フット・イン・ザ・ドア」どうい心理。セールスマンがドアの隙間に足を入れれば勝ちといわれるやつです。最初に小さなお願いを聞き入れてもらうことで、メインのお願いに応じてくれる確率が大幅アップする】

この3ステップを踏んでから、お小遣いアップの交渉をしてみてください。「YES」と言ってもらえる確率はかなり高くなるはずですよ。因みに、2018年の20代～50代のサラリーマンのお小遣いの平均は、¥39,836(男)、¥34,854(女) だそうです。意外と多いと思ったのは私だけでしょうか…？



原 良

P.S もちろんブランドもののバッグを買ってもらうときにも使えますよね☆

スタッフ紹介



まつうら しんいち
松浦 信一

生年月日:S45年12月21日

年齢:48歳

血液型:O型

趣味:野球、スポーツ観戦

将来の夢:6大ドーム球場で
野球観戦

富山営業部の松浦と申します。

唐突ですが、「平成」ももう終わりますね。私、平成元年に入社し勤続30年になります。言わば「平成の時代」をこの会社と共に過ごしてきたことになりました。これまで携わった方々に支えられ、影響を与えて頂き、協力して頂いたことに感謝したいと思います。

今年は、4回目の年男(戌年)でしたし、来年には25回目の結婚記念日(銀婚)と勤続30年ということで、何かと節目を迎えます。この節目を区切りとせず、これからも初志を忘れず何事も真摯に取り組んでいきたいと思っております。

大阪でんきレターは“月刊”です。あなたのアドバイス、ご意見を下記アドレスにいただくと励みになります。

大阪電機商事(株)

富山県富山市新庄本町1丁目5番34号

TEL:076-451-4100 FAX:076-451-3599

yoshii@osakadenki.co.jp (吉井 俊邦)

